

MOGO FINANCE PAZIŅO NEAUDITĒTOS REZULTĀTUS PAR 6 MĒNEŠU PERIODU, KAS NOSLĒDZĀS 2019. GADA 30. JŪNIJĀ

Investīcijas izaugsmē rezultējas rentabilitātes pieaugumā

BŪTISKĀKIE OPERATĪVIE UN STRATĒĢISKIE FOKUSI

- Ievērojams Grupas izsniegto aizdevumu pieaugums par 30,3%, kopā sasniedzot EUR 83,4 miljonus (6M 2018: EUR 64,0 miljoni), no kuriem EUR 48,8 miljoni nobriedušos tirgos (6M 2018: EUR 48,3 miljoni).
- Ievērojami – apmēram par 53,8% – audzis kopējais aktīvo klientu skaits, pārsniedzot 100 000 (2018. gada 31. decembris: apmēram 65 000).
- Vidējā līmeņa tirgi Moldova un Rumānija, kā arī jaunais tirgus Baltkrievija ir sasnieguši ikmēneša rentabilitāti (pirms FX ietekmes).
- Finanšu apgrozījumā sasniegts vēsturisks atskaites punkts: astoņi no piecpadsmit tirgiem (2018. gada 31. decembrī: pieci no trīspadsmit) kļuvuši rentabli (pirms FX ietekmes).

GALVENIE FINANŠU UN IZAUGSMES RĀDĪTĀJI

- Procentu un tamlīdzīgi ieņēmumi, iekļaujot ieņēmumus no ilgtermiņa nomas, ievērojami pieauguši par 33,8%, sasniedzot EUR 35,2 miljonus (6M 2018: EUR 26,3 miljoni).
- Straujš neto procentu ieņēmumu pieaugums par 31,4%, sasniedzot EUR 24,7 miljonus (6M 2018: EUR 18,8 miljoni).
- Ievērojams ik ceturkšņa pieaugums EBITDA par 66,7% līdz EUR 15,0 miljoniem (6M 2018: EUR 9,0 miljoni).
- Neto peļņa periodā ievērojami uzlabojusies – par 76,2%, sasniedzot EUR 3,7 miljonus (6M 2018: EUR 2,1 miljoni).

Mogo Finance izpilddirektors Modestas Sudnius komentēja:

“Pirmajos sešos 2019. gada mēnešos Mogo ir spējis turēt dotos solījumus tā investoriem un akcionāriem. Mēs nepārprotami esam pierādījuši, ka mūsu ieguldījumi izaugsmē atmaksājas rentabilitātes rādītājos, kuru kāpums rakstāms ar divciparu skaitļiem, ir saņemts Fitch B- vērtējums un vairāki tirgi kļuvuši rentabli. Īpašas pieminēšanas vērti ir nozīmīgie pamatdarbības rezultātu (EBITDA) un neto peļņas uzlabojumi. Mogo Finance ar prieku paziņo, ka ir sasniegts vēl viens atskaites punkts mūsu finansiālajā atdevē, jo 2019. gada 2. ceturksnī vien trīs papildus tirgi, kuros Mogo veic operacionālo darbību ir kļuvuši rentabli uz ikmēneša bāzes, kas nozīmē, ka lielākā daļa mūsu tirgu ģenerē pozitīvu atdevi.

Tomēr mēs jo īpaši lepojamies ar to, ka ieguldījumi portfeļa un produktu izaugsmē ne vien atmaksājas pamatdarbības izcilībā, bet vienlaikus arī ļauj vieglāk kontrolēt riska izmaksas. Mūsu stabilo NPL koeficientus vienlīdz lielā mērā labvēlīgi ietekmē apjomradītie un diversifikācijas radītie ietaupījumi, un tos iespējams vēl vairāk optimizēt, izmantojot mūsu visaptverošās pārvaldības procedūras.

Turpinot finansiālās veiktspējas uzlabojumus vidējā un ilgtermiņā, Mogo Grupai kā uzņēmumam ir daudzsološas attīstības izredzes nākotnē.”

KONTAKTI:

Mogo Finance

Maris Kreics, (CFO)

E-pasts: maris.kreics@mogofinance.com

Tālrunis: +371 66 900 900

Simonas Jurgionis, Investoru attiecību vadītājs

E-pasts: simonas.jurgionis@mogofinance.com

Tālrunis: +371 27 073 993

Aalto Capital

Sven Pauly, Konsultants

E-pasts: sven.pauly@aaltocapital.com

Tālrunis: +49 89 898 67 77 0

KONFERENCES ZVANS:

Konferences zvans angļu valodā ar Grupas vadības komandu, lai apspriestu šos rezultātus, ir paredzēts 2019. gada 16. augustā, plkst. 15:00 CEST.

Lūdzam reģistrēties šeit. <http://emea.directeventreg.com/registration/7680644>

PAR MOGO FINANCE:

Mogo Finance ir viens no lielākajiem un visstraujāk augošajiem lietotu automašīnu finansēšanas uzņēmumiem Eiropā. Mogo izmanto brīvu tirgus nišu lietotu automašīnu finansēšanai, kuru tradicionālie aizdevēji neapkalpo. Mogo Finance strādā 15 valstīs, izsniedzot aizdevumus vairāk nekā EUR 405 miljonus un apkalpo vairāk nekā EUR 160 miljonu finanšu līzingu un nodrošināto aizdevumu portfeli. Mogo piedāvā saviem klientiem nodrošinātos aizdevumus līdz EUR 15 000 ar maksimālo atmaksas termiņu līdz 84 mēnešiem, padarot lietotu automašīnu finansēšanas procesu ērtu un pieejamu gan klientiem, gan partneriem. Mogo reģionālais izvietojums un diversificētās ieņēmumu plūsmas padara Mogo unikālu salīdzinājumā ar konkurentiem.

Mogo Finance piedāvā savus produktus, izmantojot savu filiāļu tīklu un vairāk nekā 1 500 sadarbības partnerus visas valstīs, kā arī tiešsaistē. Diversificēti produktu izplatīšanas kanāli padara Mogo Finance par vadošo zīmolu lietotu automašīnu finansēšanā. Uzņēmums ir dibināts 2012. gadā ar galveno mītnes vietu Rīgā, Latvijā, un veic saimniecisko darbību Latvijā, Igaunijā, Lietuvā, Gruzijā, Polijā, Rumānijā, Bulgārijā, Moldovā, Albānijā, Baltkrievijā, Armēnijā, Ukrainā, Uzbekistānā, Kazahstānā un Ziemeļmaķedonijā.

www.mogofinance.com

FINANŠU RĀDĪTĀJI

Peļņas vai zaudējumu pārskats

Zemāk redzamajā tabulā sniegts saīsināts konsolidētais peļņas vai zaudējumu pārskats par sešiem mēnešiem, kas beidzas 2019. gada 30. jūnijā un 2018. gada 30. jūnijā.

(miljonos EUR)	6M 2018	6M 2019	% izmaiņa
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	26,3	33,9	28,9
Procentu izmaksas un tamlīdzīgas izmaksas	(7,5)	(9,2)	22,7
Neto procentu ieņēmumi	18,8	24,7	31,4
Ieņēmumi no ilgtermiņa nomas	-	1,3	100,0
Vērtības samazinājuma izmaksas	(9,2)	(7,3)	(20,7)
Saimnieciskās darbības izmaksas	(7,6)	(15,4)	102,6
Peļņa pirms nodokļiem	2,0	3,3	65,0
Kopā uzņēmumu ienākuma nodoklis	0,1	0,4	200,0
Peļņa pēc nodokļiem	2,1	3,7	76,2

Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi

(miljonos EUR vai %)	6M 2018	6M 2019	% izmaiņa
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	26,3	33,9	28,9
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi (nobriedušās valstīs)	22,6	25,7	13,7
Vidējais neto aizdevumu portfelis	118,6	150,6	27,0
Vidējais neto aizdevuma portfeļa ienesīgums	44,4	45,0	0,7 pp.

*Nobriedušās valstis: Latvija, Lietuva, Igaunija, Gruzija, Armēnija

Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi šajā periodā bija EUR 33,9 miljoni, kas veidoja 28,9 % pieaugumu salīdzinājumā ar EUR 26,3 miljoniem sešos mēnešos, kas beidzās 2018. gada 30. jūnijā. Tas atspoguļo vidējo aizdevumu neto portfeļa pieaugumu par 27,0% no EUR 118,6 miljoniem līdz EUR 150,6 miljoniem, kā arī ienesīguma pieaugumu no 44,4% līdz 45,0%.

Procentu izmaksas un tamlīdzīgas izmaksas

Procentu izmaksas šajā periodā bija EUR 9,2 miljoni jeb pieaugums par 22,7% salīdzinājumā ar EUR 7,5 miljoniem sešos mēnešos, kas beidzās 2018. gada 30. jūnijā. Šo pieaugumu veidoja galvenokārt aizņēmumu apjoma kāpums, sasniedzot EUR 184,8 miljonus (6M 2018: EUR 150,4 miljoni).

Ieņēmumi no ilgtermiņa nomas

Ieņēmumi no ilgtermiņa nomas šajā periodā bija EUR 1,3 miljoni (6M 2018: EUR – miljoni)

Vērtības samazinājuma izdevumi

Neto vērtības samazinājuma zaudējumi no aizdevumiem un debitoru parādiem šajā periodā bija EUR 7,3 miljonu apmērā jeb samazinājums 20,7% apmērā salīdzinājumā

EUR 9,2 miljoniem sešos mēnešos, kas beidzās 2018. gada 30. jūnijā. Ienākumus nenesošo aizdevumu NPL īpatsvars (bruto NPL / kopējais bruto portfelis) turējās stabili 15% (35+DPD, nokavējuma dienas) no bruto portfeļa (6M 2018: 15%) ar uzkrājumu seguma attiecību 83% (6M 2018: 85%).

Saimnieciskās darbības izmaksas

Tālāk redzamā tabula atspoguļo Grupas saimnieciskās darbības kopējo izdevumu sadalījumu.

(miljonos EUR)	6M 2018	6M 2019	% izmaiņa
Atlīdzība par darbu	4,0	8,2	105,0
Mārketinga izmaksas	1,2	1,8	50,0
Biroja un filiāļu uzturēšanas izmaksas	0,8	0,7	(12,5)
Profesionālie pakalpojumi	0,5	1,1	120,0
Nemateriālo ieguldījumu amortizācija un pamatlīdzekļu nolietojums	0,4	1,6	300,0
(Zaudējumi)/ieņēmumi no valūtas kursa svārstībām	(0,9)	0,9	(200,0)
Pārējie saimnieciskās darbības izdevumi	1,6	1,1	(31,3)
Kopējās saimnieciskās darbības izmaksas	7,6	15,4	102,6

Saimnieciskās darbības kopējās izmaksas ziņošanas periodā bija EUR 15,4 miljoni jeb 102,6% pieaugums salīdzinājumā ar EUR 7,6 miljoniem pārskatā par sešiem mēnešiem, kas beidzās 2018. gada 30. jūnijā.

Atlīdzība par darbu saglabājās nemainīga, veidojot 53,2% no kopējām saimnieciskās darbības izmaksām salīdzinājumā ar 52,6% pārskatā par sešiem mēnešiem, kas beidzās 2018. gada 30. jūnijā, ko noteica ieguldījumi pabeigšana HUB sabiedrībās un darbības paplašināšan.

Mārketinga efektivitāte saglabājās augsta ar faktiskajām izmaksām uz vienu aizdevumu EUR 20 apmērā. Pirmajos sešos 2019. un 2018. gada mēnešos mārketinga izdevumi veidoja attiecīgi 11,7% un 15,8% no kopējām saimnieciskās darbības izmaksām.

Peļņa pirms nodokļiem

Konsolidētā peļņa pirms nodokļu nomaksas bija EUR 3,3 miljoni salīdzinājumā ar EUR 2,0 miljoniem par sešiem mēnešiem, kas beidzās 2018. gada 30. jūnijā.

Uzņēmuma ieņēmumu nodoklis

Tālāk redzamajā tabulā redzams Grupas uzņēmuma ieņēmumu nodokļa sadalījums.

(miljonos EUR)	6M 2018	6M 2019	% izmaiņa
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	(0,4)	(0,2)	(50,0)
Atliktais uzņēmumu ienākuma nodoklis	0,5	0,6	20,0
Kopā uzņēmumu ienākuma nodoklis	0,1	0,4	300,0

Perioda peļņa

Iepriekš minēto iemeslu dēļ Grupas peļņa šajā periodā bija EUR 3,7 miljoni salīdzinājumā ar EUR 2,1 miljoniem par sešiem mēnešiem, kas beidzās 2018. gada 30. jūnijā. FX koriģētās peļņas apjoms gandrīz trīskāršojās EUR 3,4 miljonu apmērā, sasniedzot EUR 4,6 miljonus (6M 2018: EUR 1,2 miljoni).

Ne-SFPS skaitļi – EBITDA

(miljonos EUR)	6M 2018	6M 2019	% izmaiņa
Pārskata perioda neto peļņa pēc nodokļiem	2,1	3,7	76,2
Uzkrājumi nodokļiem	(0,1)	(0,4)	300,0
Procentu izmaksas	7,5	9,2	22,7
Neto (zaudējumi)/ieņēmumi no valūtas kursa svārstībām	(0,9)	0,9	(200,0)
Nemateriālo ieguldījumu amortizācija un pamatlīdzekļu nolietojums	0,4	1,6	300,0
EBITDA	9,0	15,0	66,7

Bilance

Šajā tabulā redzams Grupas finansiālo stāvokli raksturojošs, saīsināts konsolidētais pārskats.

Aktīvi (miljonos EUR)	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019
Nemateriālie ieguldījumi	3,7	5,2
Pamatlīdzekļi	6,1	15,7
Debitoru prasības par izsniegtajiem aizdevumiem	134,6	152,3
Aizdevumi klientiem	5,3	8,9
Atliktais nodoklis	0,6	1,2
Gatavie ražojumi un preces pārdošanai	1,7	5,0
Pārdošanai turēti ilgtermiņa aktīvi	2,6	1,9
Citi debitori	13,2	19,0
Nauda un naudas ekvivalenti	6,5	5,3
Kopā aktīvi	174,3	214,5
Pašu kapitāls un saistības (miljonos EUR)	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019
Akciju vai daļu kapitāls (pamatkapitāls) un rezerves	0,1	0,1
Valūtas pārvērtēšanas rezerve	(0,4)	(1,0)
Nesadalīta peļņa	15,1	18,7
Mazākuma akcionāru daļa	0,5	0,6
Subordinētais aizņēmums	2,5	2,7
Kopā pašu kapitāls	17,8	21,1
Aizņēmumi	150,4	184,8
Citas saistības	6,1	8,6
Kopā saistības	156,5	193,4
Kopā pašu kapitāls un saistības	174,3	214,5

Aktīvi

Grupas kopējie aktīvi 2019. gada 30. jūnijā sastādīja EUR 214,5 miljonus, augot par 23,1% salīdzinājumā ar EUR 174,3 miljoniem 2018. gada 31. decembrī. Aktīvu pieaugums atspoguļo galvenokārt neto aizdevumu portfeļa un ilgtermiņa nomas portfeļa vērtības pieaugumu.

Pamatlīdzekļi

Pamatlīdzekļi palielinājušies par EUR 9,6 miljoniem, sasniedzot EUR 15,7 miljonus 2019. gada 30. jūnijā, salīdzinājumā ar EUR 6,1 miljoniem 2018. gada 31. decembrī. Palielinājums ir skaidrojams ar ilgtermiņa nomas produkta portfeļa pieaugumu Latvijā (EUR 9,0 miljoni) un SFPS 16 (Nomas) ieviešanu, un CAPEX pieaugumu (EUR 0,6 miljoni kopā).

Aizdevumu un ilgtermiņa nomas portfelis

2019. gada 30. jūnijā Grupas neto aizdevumu portfeļa un ilgtermiņa nomas portfeļa vērtība vienāda ar EUR 171,6 miljoniem salīdzinājumā ar EUR 141,3 miljoniem 2018. gada 31. decembrī, kas nozīmēja pieaugumu par EUR 30,3 miljoniem jeb 21,4%.

(miljonos EUR)

Neto aizdevumu portfelis un ilgtermiņa nomas portfelis

	31 Dec. 2018	Kopējā daļa (%)	30 Jūn. 2019	Kopējā daļa (%)
Nobriedušie tirgi*	108,3	77,4	105,6	65,5
Vidējā līmeņa tirgi**	28,7	20,5	38,6	23,9
Jaunie tirgi***	2,9	2,1	17,0	10,5
Kopā neto portfelis****	139,9	100,0	161,2	100,0
Ilgtermiņa nomas portfelis****	1,3	-	10,4	-
Kopā neto aizdevumu portfelis un ilgtermiņa nomas portfelis	141,3	100,0	171,6	100,0

* Nobriedušie tirgi ir Latvija, Lietuva, Igaunija, kā arī Gruzija un Armēnija

** Vidējā līmeņa tirgi ir Bulgārija, Rumānija, Polija un Moldova

*** Jaunie tirgi ir Albānija, Baltkrievija, Ukraina, Kazahstāna, Makedonija un Uzbekistāna

**** Lietotu automašīnu ilgtermiņa noma Latvijā

Aizdevumu portfelis vidējā līmeņa un jaunajās valstīs bija attiecīgi EUR 38,6 un 17,0 miljoni, kas nozīmē kāpumu par EUR 9,9 miljoniem un EUR 14,1 miljoniem kopš 2018. gada 31. decembra.

Šajā tabulā sniegta Grupas neto aizdevumu portfeļa klasifikācija pa kavējumu grupām, ka arī kopējā vērtības samazinājuma seguma informācija.

(miljonos EUR)

Neto aizdevumu portfelis

	31 Dec. 2018	Kopējā daļa (%)	30 Jūn. 2019	Kopējā daļa (%)
1. stadija*	119,5	85,4	140,5	87,2
2. stadija**	11,8	8,4	11,9	7,4
3. stadija***	8,6	6,1	8,8	5,5
Kopā neto portfelis	139,9	100,0	161,2	100,0
Bruto NPL koeficients****	15%		15%	
Vērtības samazinājuma seguma koeficients*****	85%		83%	

* Summas tiek atzītas, pamatojoties uz 12mECL atbilstoši aizdevuma/nomas pirmajai atzīšanai. Istermiņa noma vai līdz 30 dienām kavēti maksājumi (DPD kavējuma dienas) tiek uzskatīti par 1. stadijas kavējumiem nobriedušajos tirgos (Latvija, Lietuva, Igaunija, Armēnija un Gruzija). Citos tirgos tiek piemērots 25 DPD kritērijs. Līdz 30 DPD kavēti aizdevumi tiek uzskatīti par 1. stadijas kavējumiem. Tiek piemērots 1 mēneša saudzēšanas periods, pirms riskantie kavējumi, kas iepriekš klasificēti kā 2. stadijas kavējumi, tiek pārklassificēti par 1. stadijas kavējumiem, un šādā riska pārklassifikācijā jāievēro vispārējie iepriekš minētie 1. stadijas kavējuma kritēriji. Riskantie kavējumi tiek izņemti no 1. stadijas, ja tie vairs neatbilst iepriekš minētajiem kritērijiem.

** Summas tiek reģistrētas LTECL zaudējumiem pa aizdevumiem/nomai, uzrādot nozīmīgu kredītriska pieaugumu kopš izveides. Nomas darījumi ar 31-60 DPD (vai 26-30 DPD nenobriedušiem tirgiem) tiek uzskatīti par 2. stadijas aizdevumiem. Aizdevumi ar 30-75 DPD tiek uzskatīti par 2. stadijas aizdevumiem. Riskantajiem darījumiem 2. stadija tiek saglabāta 1 mēneša ilgajā saudzēšanas periodā – arī tad, ja pēc citām pazīmēm tie šajā periodā atbilstu 1. kategorijas kritērijiem.

*** Noma un aizdevumi tiek uzskatīti par kredītnespējīgiem un saistības nepildošiem. Summas tiek grāmatotas kā LTECL. Finanšu līzings līgumi tiek uzskatīti par neizpildītiem, un tādēļ tiek piemērota 3. stadija ar 60 DPD līguma maksājumiem vai izbeigtiem nomas līgumiem. Nenobriedušajos tirgos tiek piemērots 35 DPD atbalsts. Aizdevumi ar 75 DPD tiek uzskatīti par saistības nepildošiem, tādēļ tiem tiek piešķirta 3. stadija. Nobriedušajos tirgos riskantie darījumi paliek 3. stadijā uz 2 mēnešu saudzēšanas periodu. Nenobriedušajos tirgos tiek piemērots 1 mēneša saudzēšanas periods, pirms noma/aizdevums tiek pārcelts 2. stadijā, ņemot vērā zemāku DPD sliekšni, kāds sākotnēji tiek piemērots šādu riskanto darījumu pārceļšanai 2. stadijā.

**** Bruto NPL portfelis (35+ dienu kavējums) / Kopējais bruto portfelis

***** Kopējās vērtības samazinājuma izmaksas / Bruto NPL (35+ dienu kavējums)

Ienākumus nenesošo aizdevumu (NPL) daļa neto aizdevumu portfelī saglabājusies stabili EUR 8.8 miljonu apmērā jeb 15% no kopējā bruto aizdevumu portfeļa. Gan

valstu, gan produktu līmenī portfeļa paplašināšana, ar tam sekojošiem apjomradītiem un diversifikācijas radītiem ietaupījumiem, kompensē ietekmi uz NPL koeficientu, ko iespējams vēl vairāk optimizēt, izmantojot visaptverošas pārvaldības procedūras.

Pašu kapitāls

Kopējā pamatkapitāla summa ir EUR 21,1 miljoni, kas ietver pieaugumu par EUR 3,3 miljoniem jeb 18,5 % salīdzinājumā ar 2018. gada 31. decembri, kas saistīts ar Grupas ģenerēto peļņu šajā periodā.

Kapitalizācijas radītājs 2019. gada 30. jūnijā pieauga līdz 13,1% (2018. gada 31. decembrī: 12,7%), droši izpildot Eiroobligāciju līgumiskos nosacījumus.

Saistības

Grupā pasīvu summa ir EUR 193,4 miljoni 2019. gada 30. jūnijā salīdzinājumā ar EUR 156,5 miljoniem 2018. gada 31. decembrī, kas ietver kāpumu par EUR 36,9 miljoniem jeb 23,6%, ko rada galvenokārt aizņēmumu pieaugums.

Aizņēmumi

Šajā tabulā aizņēmumi un saistības sadalīti pa veidiem.

(miljonos EUR)	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019
Saistības par tiesībām izmantot aktīvu	2,4	2,6
Aizņēmumi no kredītiestādēm	8,3	9,8
Latvijas obligācijas	23,6	26,2
Eiroobligācijas (neklaujot uzkrātos procentus)	68,0	71,6
Obligāciju iegādes izmaksas un uzkrātie procenti	(0,7)	0,1
Savstarpējās kredīšanas platformas piesaistīts finansējums	48,7	73,7
Parādi radniecīgajām sabiedrībām un aizņēmumi no nesaistītām pusēm	0,1	0,8
Aizņēmumi un saistības kopā	150,4	184,8

Aizņēmumus no kredītiestādēm veido aizņēmumi, ko Mogo Armenia aizņemas no vietējās bankas. Aizņēmumi denominēti vietējā valūtā, tādējādi pilnībā izslēdzot FX risku Grupai, ar procentu likmi 12,0% un atmaksas termiņu 2020. gada novembrī. Mogo Georgia ņemtais aizņēmums EUR 1 miliona vērtībā ir ar procentu likmi 7,8% un atmaksas termiņu 2021. gada martā.

2014. gada 17. martā Latvijas uzņēmums (AS "mogo") Latvijas Centrālajā depozitārijā reģistrēja obligāciju, ar kuras starpniecību tas var piesaistīt līdz EUR 20 miljoniem. Šis obligācijas laidienš nav nodrošināts. Parādzīmes izlaistas to sākotnējā vērtībā un ar fiksētu kuponu 10,0% vērtībā gadā, ar ikmēneša atlikto apmaksu un atmaksas termiņu 2021. gada martā. 2014. gada 11. novembrī parādzīmes veids tika mainīts uz "publiski emitēti vērtspapīri" un tās tika reģistrētas regulētajā tirgū NASDAQ OMX Baltic.

2017. gada 1. decembrī Latvijas uzņēmums (AS "mogo") Latvijas Centrālajā depozitārijā reģistrēja obligāciju, ar kuras starpniecību tas var piesaistīt līdz EUR 10 miljoniem. Šis obligācijas laidienš nav nodrošināts. Parādzīmes izlaistas to sākotnējā vērtībā un fiksētu kuponu 10,0% vērtībā gadā, ar ikmēneša atlikto apmaksu un atmaksas termiņu

2021. gada martā. Obligācijas ir reģistrētas First North of NASDAQ OMX Baltic un ir "privāti emitēti vērtspapīri".

2019. gada 6. martā sāktās balsošanas procedūras rezultātā aizdevēji ir pieņēmuši grozījumus Obligāciju prospektā (ISIN: LV0000801363) un Obligāciju laidiena noteikumos (ISIN: LV0000880029). Saskaņā ar grozījumiem obligāciju pamatsumma pilnībā jāatmaksā vienā maksājumā 2021. gada 31. martā, aizstājot aizdevumu pamatsummas ik ceturkšņa atmaksu. Pieņemtie grozījumi ir spēkā ar 2019. gada 29. martu.

2018. gada 11. jūlijā Mogo Finance sekmīgi izlaida 4 gadu korporatīvo obligāciju (XS1831877755), kas iekļauta Frankfurtes biržas atvērtā tirgus sarakstā, EUR 50 miljonu apjomā ar gada procentu likmi 9,5%, pieprasījumam pārsniedzot emitējamo apjomu. Obligācijas termiņš ir 2022. gada jūlijs. 2018. gada 16. novembrī tai sekoja atkārtota obligāciju emisija EUR 25 miljonu apmērā. Pēc šīs atkārtotās emisijas kopējā emitētā Mogo Finance 9,50% uzņēmuma obligāciju 2018/2022 (XS1831877755) summa sastāda EUR 75 miljonus. 2018. gada 30. novembrī uzņēmuma obligācija 2018/2022 (XS1831877755) no Frankfurtes biržas atvērtā tirgus sarakstā tika pārcelta uz regulēto tirgu (General Standard). Obligācijas termiņš ir 2022. gada jūlijs.

Ārpusbilances vienošanās

Grupai nav nozīmīgu ārpusbilances vienošanos.

Saīsinātais konsolidētais naudas plūsmas pārskats

(miljonos EUR)	6M 2018	6M 2019
Pamatdarbības naudas plūsma		
Pārskata perioda peļņa pirms nodokļiem	2,0	3,3
Korekcijas:		
Nolietojums un amortizācija	0,4	1,6
Procentu izdevumi	6,6	9,5
Zaudējumi/(ieņēmumi) no pamatlīdzekļu atsavināšanas	-	0,4
Procentu ieņēmumi	(0,1)	(0,3)
Uzkrājumu vērtības samazinājuma izmaiņas	9,2	7,3
Zaudējumi no valūtas kursa svārstībām	(0,2)	0,3
Uzkrāto saistību samazinājums/(pieaugums)	0,2	(0,5)
Saimnieciskās darbības peļņa pirms apgrozāmā kapitāla izmaiņām	18,2	21,6
Krājumu atlikumu pieaugums	(0,3)	(3,3)
Piegādātājiem maksājamo parādu atlikumu pieaugums/(samazinājums)	(1,0)	3,1
Saimnieciskās darbības naudas plūsma pirms debitoru parādu izmaiņām	16,8	21,4
Debitoru parādu atlikumu un pamatdarbības pieaugums	(33,2)	(29,3)
Ilgtermiņa nomas pieaugums	-	(10,2)
Bruto pamatdarbības naudas plūsma	(16,4)	(18,1)
Izdevumi uzņēmumu ienākuma nodokļa maksājumiem	(1,0)	(0,6)
Pamatdarbības neto naudas plūsma	(17,4)	(18,7)
Ieguldīšanas darbības naudas plūsma		
Pamatlīdzekļu un nemateriālo ieguldījumu iegāde	(1,9)	(3,4)
Atmaksātie aizdevumi	0,1	1,1
Izsniegtie aizdevumi	(3,9)	(4,7)
Saņemtie procenti	0,1	0,2
Ieguldījumi meitasuzņēmumos	-	(0,1)
Ieguldīšanas darbības neto naudas plūsma	(5,6)	(6,9)
Finansēšanas darbības naudas plūsma		
Izmaiņa savstarpējās kredīšanas platforma piesaistītajā finansējumā	24,4	24,9
Citu aizņēmumu izmaiņas	3,6	9,0
Aizņēmumu izlaides izmaksas	(0,4)	(0,6)
Samaksātie procenti	(6,9)	(8,9)
Finansēšanas darbības neto naudas plūsma	20,7	24,4
Pārskata perioda neto naudas plūsma	(2,3)	(1,2)
Naudas un tas ekvivalentu atlikums pārskata perioda sākumā	5,2	6,5
Naudas un tas ekvivalentu atlikums pārskata perioda beigās	2,9	5,3

Grupas saimnieciskās darbības naudas plūsma pirms izmaiņām aizdevumu portfeli bija EUR 21,4 miljoni salīdzinājumā ar EUR 17,9 miljoniem tajā pašā periodā pagājušajā gadā. Pamatdarbības neto naudas plūsma šajā periodā bija EUR (18,7) miljoni salīdzinājumā ar EUR (17,4) miljonu tajā pašā periodā pagājušajā gadā. Grupas finansēšanas darbības neto naudas plūsma EUR 24,4 miljonu apmērā pieauga par EUR 3,7 miljoniem salīdzinājumā ar EUR 20,7 miljoniem tajā pašā periodā pagājušajā gadā.

Eiroobligāciju līgumisko nosacījumu izpilde

Kapitalizācijas rādītājs (%)	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019	izmaiņa (% p.)
Pašu kapitāls/ Neto portfelis	12,7%	13,1%	0,4

Pelnītspējas rādītāji	30 Jūn. 2018	30 Jūn. 2019	izmaiņa (% p.)
Procentu seguma koeficients (Interest coverage ratio, ICR)	1,49	1,96	31,4

(miljonos EUR)

	Mintos aizņēmumu portfelis			Neto aizdevumu portfelis			
	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019	Izmaiņa (%)	31 Dec. 2018	Kopējā daļa (%)	30 Jūn. 2019	Kopējā daļa (%)
Armēnija*	-	4,5	-	10,4	7,4	15,7	9,7
Bulgārija**	4,8	6,7	39,6	9,1	6,5	11,5	7,1
Igaunija*	9,4	11,1	18,1	18,9	13,5	18,6	11,5
Gruzija*	4,7	8,3	76,6	18,1	12,9	14,5	9,0
Latvija*	13,7	17,9	30,7	36,2	25,9	30,1	18,7
Lietuva*	9,8	14,7	50,0	24,7	17,7	26,7	16,6
Moldova**	1,6	4,2	162,5	6,0	4,3	11,3	7,0
Polija**	1,7	1,2	(29,4)	5,3	3,8	4,0	2,5
Rumānija**	3,3	5,3	60,6	8,3	5,9	11,8	7,3
Jaunie tirgi***	-	-	-	3,0	2,1	17,0	10,6
Kopā	49,0	73,9	408,6	139,9	100,0	161,2	100,0

* Nobriedušie tirgi ir Latvija, Lietuva, Igaunija, kā arī Gruzija un Armēnija

** Vidējā līmeņa tirgi ir Rumānija, Polija un Moldova

*** Jaunie tirgi ir Albānija, Baltkrievija, Ukraina, Kazahstāna, Maķedonija un Uzbekistāna

NESENĀKĀS NORISES

Iegādes un atsavināšanas

2019. gada 18. februārī Grupa iegādājās MOGO DOOEL Skopje (Mogo Macedonia), kas ir Maķedonijā sākotnēji ārpus Grupas izveidots pamatdarbības uzņēmums.

Regulatīvas izmaiņas

Kopš 2019. gada 30. jūnija regulatīvas izmaiņas nav notikušas.

Notikumi pēc bilances datuma

Saskaņā ar 4 gadu korporatīvās obligācijas (XS1831877755) noteikumiem, līdz ar 2018. gada konsolidētā gada pārskata publicēšanu 2018. gada 21. maijā Mogo Finance nekavējoties uzsāka vērtēšanas procesu, ko veica Fitch Ratings (Fitch) reitingu aģentūra.

2019. gada 23. jūlijā Mogo Finance savai 9,50% korporatīvajai obligācijai 2018/2022 (XS1831877755) no *Fitch Ratings (Fitch)* saņēma ilgtermiņa emitenta saistību neizpildes reitingu (IDR) "B- (stabilas perspektīvas)" un B- "Prioritāro nodrošināto kreditoru reitings", kas liecina par augstu peļņas potenciālu. Reitingi atspoguļo faktisko strukturālo subordināciju nesamaksātajām parādām pamatdarbības struktūrvienībās, kā arī pārlicinošu rentabilitāti, publisko obligāciju piesaistīšanas spēju un pietiekošu vadības grupas pieredzi. Tāpat Fitch aģentūra novērtē Mogo pozīciju lietoto automašīnu tirgus nišā pastāvošajā konkurencē. Tā kā Mogo darbojas mainīgajā mazo valstu vidē Austrumeiropā un Centrālajā Āzijā, Grupa vienlaikus gūst labumu no apjomradītiem ietaupījumiem un diversifikācijas, ko nosaka tās vienlaicīgā darbība 15 valstīs, kamēr tās konkurenti fokusējas uz atsevišķām valstīm vai nelielu valstu skaitu. Turklāt reitingā atzinīgi vērtēta arī vidēju ieņēmumu klientu bāzes struktūra Mogo pamatdarbības valstīs un valstij specifiskās FX pozīcijas. Lai arī pēdējos gados Mogo izaugsme bija straujāka par tās spēju audzēt kapitālu no pamatdarbības, Fitch sagaida ar portfeļa izaugsmi saistītu pamatdarbības peļņas sliekšņa sasniegšanu vairākos tirgos un pārlicinošu rentabilitāti kapitāla bāzes turpmākam atbalstam.

Direktoru ziņojums

Saskaņā ar Direktoru rīcībā esošo informāciju konsolidētais pusgada pārskats ir sagatavots atbilstoši piemērojamiem grāmatvedības standartiem un sniedz patiesu un skaidru priekšstatu par uzņēmuma un konsolidētajā pārskatā iekļauto sabiedrību aktīviem, saistībām, finanšu stāvokli un peļņu vai zaudējumiem kopumā.

Uzņēmuma pusgada vadības ziņojums sniedz patiesu priekšstatu par biznesa attīstību un rentabilitāti un par Uzņēmuma un konsolidētajā pārskatā iekļauto sabiedrību stāvokli kopumā, kā arī ietver galveno risku un pastāvošo nenoteiktību aprakstu.

KONSOLIDĒTIE FINANŠU PĀRSKATI

Konsolidētais finanšu stāvokļa pārskats – Ilgtermiņa ieguldījumi

(miljonos EUR)	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019
ILGTERMIŅA IEGULDĪJUMI		
Pamatlīdzekļi		
Pārējie pamatlīdzekļi un ilgtermiņa nomas portfelis	4,8	14,3
Ieguldījums nomātajos pamatlīdzekļos	0,3	0,5
Avansa maksājumi par pamatlīdzekļiem	1,0	0,9
Pamatlīdzekļi kopā	6,1	15,7
Nemateriālie ieguldījumi		
Nemateriālā vērtība	1,7	2,3
Nemateriālie pamatlīdzekļi	2,0	2,9
Nemateriālie ieguldījumi kopā	3,7	5,2
Pamatlīdzekļi un nemateriālie ieguldījumi kopā	9,8	20,9
Ilgtermiņa finanšu ieguldījumi		
No finanšu nomas izrietošās prasības	88,2	104,2
Kredīti un izsniegtie avansi	2,2	2,6
Aizdevumi radniecīgajām sabiedrībām	5,3	8,7
Pārdošanai turētie aktīvi	2,6	1,9
Kopā ilgtermiņa finanšu ieguldījumi	98,3	117,4
KOPĀ ILGTERMIŅA IEGULDĪJUMI	108,1	138,3

Konsolidētais finanšu stāvokļa pārskats - apgrozāmie līdzekļi

(miljonos EUR)	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019
APGROZĀMIE LĪDZEKĻI		
APGROZĀMIE LĪDZEKĻI		
Krājumi		
Gatavie ražojumi un preces pārdošanai	1,7	5,0
Kopā krājumi	1,7	5,0
Debitori		
No finanšu nomas izrietošas prasības	46,4	48,1
Kredīti un izsniegtie avansi	3,1	6,3
Aizdevumi saistītām sabiedrībām	0,8	0,5
Citi debitori	6,3	8,5
Nākamo periodu izmaksas	0,8	1,3
Atliktā nodokļa aktīvs	0,6	1,2
Kopā debitori	58,0	65,9
Nauda un naudas ekvivalenti	6,5	5,3
KOPĀ ĪSTERMIŅA AKTĪVI	66,2	76,2
KOPĀ AKTĪVI	174,3	214,5

Konsolidētais finanšu stāvokļa pārskats - Pašu kapitāls

(miljonos EUR)	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019
PAŠU KAPITĀLS		
Akciju vai daļu kapitāls (pamatkapitāls)		
Nesadalītā peļņa:		
iepriekšējo gadu peļņa	10,7	15,1
pārskata perioda peļņa	4,4	3,6
Ārzemju valūtas konvertēšanas rezerve	(0,4)	(1,0)
Rezerve	0,1	0,1
Kopā uz Uzņēmuma īpašniekiem attiecināmais kapitāls	14,8	17,8
Mazākuma akcionāru daļa	0,5	0,6
Subordinētais aizņēmums	2,5	2,7
KOPĀ PAŠU KAPITĀLS	17,8	21,1

Konsolidētais finanšu stāvokļa pārskats - Kreditori

(miljonos EUR)	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019
KREDITORI		
Ilgtermiņa kreditori		
Aizņēmumi:		
Aizņēmumi pret obligācijām	90,9	97,9
Aizņēmumi no kredītiestādēm	8,2	9,7
Parādi radniecīgajām sabiedrībām	-	0,2
Savstarpējās kreditēšanas platformās piesaistīts finansējums	33,6	36,8
Savstarpējās kreditēšanas platformās piesaistītā finansējumā izmaksas	(0,3)	(0,3)
Nomas saistības par lietošanas tiesību aktīviem	2,4	2,6
Citi kreditori	0,1	-
Kopā ilgtermiņa kreditori	134,9	146,9
Īstermiņa kreditori		
Aizņēmumi:		
Īstermiņa aizņēmumi no nesaistītām pusēm	-	0,6
Savstarpējās kreditēšanas platformās piesaistīts finansējums	15,4	37,1
Savstarpējās kreditēšanas platformās piesaistītā finansējumā izmaksas	(0,3)	(0,3)
Uzkrātie procenti par bankas aizņēmumu	0,1	0,1
Uzkrātie procenti par aizņēmumu no nesaistītām pusēm	0,1	0,0
Uzkrātie procenti par savstarpējās kreditēšanas platformās piesaistīto finansējumu	0,3	0,4
No pircējiem saņemtie avansi	0,1	0,1
Parādi piegādātājiem un darbuņēmējiem	1,1	1,3
Pārējie kreditori	0,2	3,3
Uzkrātās saistības	1,8	2,2
Citi uzkrājumi	1,5	0,9
Citi kreditori	0,1	0,1
Uzņēmumu ienākuma nodokļa saistības	0,6	0,2
Nodokļi un valsts sociālās apdrošināšanas obligātās iemaksas	0,6	0,5
Kopā īstermiņa kreditori	21,6	46,5
KOPĀ KREDITORI	156,5	193,4
KOPĀ PAŠU KAPITĀLS UN KREDITORI	174,3	214,5

Konsolidētais ieņēmumu pārskats

(miljonos EUR)	6M 2018	6M 2019
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	26,3	33,9
Procentu izmaksas un tamlīdzīgas izmaksas	(7,5)	(9,2)
Neto procentu ieņēmumi	18,8	24,7
Ieņēmumi no ilgtermiņa nomas	-	1,3
Vērtības samazinājuma izmaksas	(7,6)	(4,9)
Zaudējumi no finanšu nomas debitoru prasību cedēšanas	(1,6)	(2,4)
Pārdošanas izmaksas	(1,2)	(1,8)
Administrācijas izmaksas	(7,5)	(15,0)
Pārējie saimnieciskas darbības ieņēmumi	1,9	10,3
Pārējie saimnieciskas darbības izdevumi	(1,7)	(8,0)
Pārējie procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	0,9	-
Pārējie procentu izdevumi un tamlīdzīgi izdevumi	-	(0,9)
Peļņa pirms nodokļiem	2,0	3,3
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	(0,4)	(0,2)
Atliktais uzņēmumu ienākuma nodoklis	0,5	0,6
Pārskata perioda peļņa un apvienotie ienākumi	2,1	3,7
Ārvalstīs notikušo darījumu finanšu informācijas pārvēršana uzrādīšanas valūtā	0,7	(0,6)
Kopā apvienotie ieņēmumi pārskata periodā	2,8	3,1

Konsolidētais naudas plūsmas pārskats

(miljonos EUR)	6M 2018	6M 2019
Pamatdarbības neto naudas plūsma		
Peļņa pirms nodokļiem	2,0	3,3
Korekcijas:		
Nolietojums un amortizācija	0,4	1,6
Zaudējumi/(ieņēmumi) no valūtas kursa svārstībām	(0,2)	0,3
Uzkrājumu vērtības samazinājuma izmaiņas	9,2	7,3
Zaudējumi/(ieņēmumi) no pamatlīdzekļu atsavināšanas	-	0,4
Procentu izdevumi	(0,1)	(0,3)
Procentu ieņēmumi	6,6	9,5
Uzkrāto saistību samazinājums/(pieaugums)	0,2	(0,5)
Saimnieciskās darbības peļņa pirms apgrozāmā kapitāla izmaiņām	18,1	21,6
Krājumu atlikumu pieaugums	(0,3)	(3,3)
Debitoru parādu atlikumu pieaugums	(33,2)	(29,3)
Piegādātājiem maksājamo parādu atlikumu (samazinājums)/pieaugums	(1,0)	3,1
Ilgtermiņa nomas pieaugums	-	(10,2)
Bruto pamatdarbības naudas plūsma	(16,4)	(18,1)
Izdevumi uzņēmumu ienākuma nodokļa maksājumiem	(1,0)	(0,6)
Pamatdarbības neto naudas plūsma	(17,4)	(18,7)
Ieguldīšanas darbības naudas plūsma		
Pamatlīdzekļu un nemateriālo ieguldījumu iegāde	(1,9)	(3,4)
Atmaksātie aizdevumi	0,1	1,1
Ieguldījumi meitasuzņēmumos	-	(0,1)
Izsniegtie aizdevumi	(3,9)	(4,7)
Saņemtie procenti	0,1	0,2
Ieguldīšanas darbības neto naudas plūsma	(5,6)	(6,9)
Finansēšanas darbības naudas plūsma		
Ieņēmumi no aizņēmumiem	28,0	33,9
Aizņēmumu izlaides izmaksas	(0,4)	(0,6)
Samaksātie procenti	(6,9)	(8,9)
Finansēšanas darbības neto naudas plūsma	20,7	24,4
Pārskata perioda neto naudas plūsma	(2,3)	(1,2)
Naudas un tas ekvivalentu atlikums pārskata perioda sākumā	5,2	6,5
Naudas un tas ekvivalentu atlikums pārskata perioda beigās	2,9	5,3

LATVIJAS ATSEVIŠĶĀ UZŅĒMUMA DARBĪBAS RĀDĪTĀJI - AS "MOGO" STARPPOSMA SAĪSINĀTĀ FINANŠU INFORMĀCIJA

Peļņas vai zaudējumu aprēķins un apvienotais ienākumu pārskats

(miljonos EUR)	6M 2018	6M 2019
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	8,2	7,5
Procentu izmaksas un tamlīdzīgas izmaksas	(1,6)	(1,6)
Neto procentu ieņēmumi	6,6	5,9
Ieņēmumi no ilgtermiņa nomas	-	1,3
Vērtības samazinājuma izmaksas	(2,0)	(0,6)
Zaudējumi no debitoru prasību cedēšanas	(0,4)	(1,3)
Pārdošanas izmaksas	(0,5)	(0,2)
Administrācijas izmaksas	(3,2)	(2,1)
Pārējie saimnieciskās darbības ieņēmumi	-	0,1
Pārējie procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	-	-
Peļņa pirms nodokļiem	0,5	3,1
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	-	-
Atliktais uzņēmumu ienākuma nodoklis	-	-
Pārskata perioda peļņa un apvienotie ienākumi	0,5	3,1

Finanšu stāvokļa pārskats - Aktīvi

(miljonos EUR)	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019
ILGTERMIŅA IEGULDĪJUMI		
Pamatlīdzekļi		
Pārējie pamatlīdzekļi un inventārs	1,7	10,6
Kopā pamatlīdzekļi	1,7	10,6
Ilgtermiņa finanšu ieguldījumi		
No finanšu nomas izrietošās prasības	24,9	22,1
Kredīti un izsniegtie avansi	1,3	1,1
Aizdevumi mātes sabiedrībai	11,1	16,0
Kopā ilgtermiņa finanšu ieguldījumi	37,3	39,2
KOPĀ ILGTERMIŅA IEGULDĪJUMI	39,0	49,8
APGROZĀMIE LĪDZEKĻI		
Krājumi		
Gatavie ražojumi un preces pārdošanai	-	0,6
Kopā krājumi	-	0,6
Debitori		
No finanšu nomas izrietošās prasības	8,6	6,1
Kredīti un izsniegtie avansi	1,4	0,9
Radniecīgo sabiedrību parādi	2,4	0,7
Pārdošanai turēti ilgtermiņa aktīvi	0,1	0,1
Citi debitori	0,2	0,1
Nākamo periodu izmaksas	0,2	0,2
Kopā debitori	12,9	8,1
Nauda un naudas ekvivalenti	0,7	0,8
KOPĀ APGROZĀMIE LĪDZEKĻI	13,6	9,5
KOPĀ AKTĪVI	52,6	59,3

Finanšu stāvokļa pārskats - Pašu kapitāls un Kreditori

(miljonos EUR)	31 Dec. 2018	30 Jūn. 2019
PAŠU KAPITĀLS		
Akciju vai daļu kapitāls (pamatkapitāls)	5,0	5,0
Citas rezerves	(1,1)	(1,1)
Nesadalītā peļņa:		
iepriekšējo gadu peļņa	0,1	2,9
pārskata perioda peļņa	2,8	3,1
KOPĀ PAŠU KAPITĀLS	6,8	9,9
KREDITORI		
Ilgtermiņa kreditori		
Ilgtermiņa aizņēmumi	27,8	38,5
Kopā ilgtermiņa kreditori	27,8	38,5
Īstermiņa kreditori		
Īstermiņa aizņēmumi	15,7	9,1
No pircējiem saņemtie avansi	0,1	-
Parādi piegādātājiem un darbuzņēmējiem	0,1	0,1
Parādi radniecīgajām sabiedrībām	-	0,2
Uzņēmumu ienākumu nodoklis	0,1	-
Uzkrātās saistības	0,6	0,2
Citi uzkrājumi	1,4	0,7
Kopā īstermiņa kreditori	18,0	10,3
KOPĀ KREDITORI	45,8	48,8
KOPĀ PAŠU KAPITĀLS UN KREDITORI	52,6	59,3

SVARĪGA INFORMĀCIJA

Šeit sniegtā informācija nav paredzēta pilnīgai vai daļējai, tiešai vai netiešai izpaušanai, publicēšanai vai izplatīšanai Amerikas Savienotājās Valstīs, Austrālijā, Kanādā, Honkongā, Japānā, Jaunzēlandē, Dienvidāfrikā vai citas valstīs, vai jebkādos citos apstākļos, kuros informācijas izpaušana, publicēšana vai izplatīšana būtu nelikumīga. Šeit sniegtā informācija neveido piedāvājumu vai pieprasījumu pārdot obligācijas nevienā jurisdikcijā, kura šāds piedāvājums, obligāciju pirkšana vai pārdošana būtu pretlikumīga pirms reģistrācijas, atbrīvojama no reģistrācijas vai kvalificējama saskaņā ar jebkuras šādas jurisdikcijas vērtspapīru likumiem. Personām, kuru rīcībā ir nonācis šis paziņojums, ir pienākums būt informētām un ievērot visus minētos ierobežojumus. Šis paziņojums nav vērtspapīru piedāvājums pārdošanai Amerikas Savienotājās Valstīs. Obligācijas nav bijušas un netiks reģistrētas saskaņā ar Vērtspapīru likumu (Securities Act) vai saskaņā ar jebkurā ASV štatā piemērojamiem vērtspapīru likumiem, un obligācijas nedrīkst tieši vai netieši piedāvāt vai pārdot Amerikas Savienotājās Valstīs vai ASV dzīvojošu vai reģistrētu personu īpašumā vai labā, izņemot gadījumus, kad piemērojams izņēmums saskaņā ar Vērtspapīru likumu vai uz darījumu neattiecas Vērtspapīru likuma prasības par reģistrāciju.

Šis dokuments nav prospekts Direktīvas 2003/71/EK ("Prospektu direktīva") tās aktuālās redakcijas izpratnē un nav uzskatāms par publisku vērtspapīru piedāvājumu nevienā Eiropas Ekonomikas zonas dalībvalstī ("EEZ").

Šis paziņojums nav obligāciju piedāvājums Apvienotas Karalistes sabiedrībai. Apvienotajā Karalistē nav un nebūs apstiprināts obligāciju prospekts. Attiecīgi šis paziņojums netiek izplatīts plašai sabiedrībai Apvienotajā Karalistē un to nedrīkst nodot tālāk. Informācija par šo paziņojumu kā finansiālu veicināšanu var izplatīt tikai un vienīgi: i) personām, kas atrodas ārpus Apvienotās Karalistes, vai ii) investīciju speciālistiem, uz kuriem attiecas 2000. gada Finanšu pakalpojumu un tirgu likuma

19. panta 5. punkta (Finanšu veicināšanas) rīkojuma 2005 ("Rīkojums") (Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion Order 2005 ("Order")), vai (iii) uzņēmumi ar augstu tīro vērtību un citas personas, kurām tas var tikt likumīgi paziņots, uz kurām attiecas Rīkojuma 49. panta 2. punkta a) līdz d) apakšpunkts (visas i), ii) un iii) apakšpunktā minētās personas sauktas par "Attiecīgajām personām"). Jebkurš uzaicinājums, piedāvājums vai vienošanas parakstīties, iegadāties vai citādi iegūt šādus vērtspapīrus tiks realizēts tikai ar Attiecīgajām personām. Neviena persona, kas nav Attiecīgā persona, nedrīkst rīkoties vai balstīties uz šo paziņojumu vai tā saturu.

TIKAI PROFESIONĀLI INVESTORI - ražotāja mērķa tirgus (direktīva 2004/39/EK par finanšu instrumentu tirgiem, II produktu pārvaldība) ir tikai atbilstoši darījumu partneri un tikai profesionāli klienti (visi izplatīšanas kanāli). Neviens privāto ieguldījumu un apdrošināšanas ieguldījumu produktu pamatinformācijas galvenais informācijas dokuments (GID) nav sagatavots, jo obligācijas nav gatavs produkts un tās piedāvās tikai atbilstošiem darījuma partneriem un profesionāliem klientiem.