

AS STORENT HOLDING STARPPOSMA ZIŅOJUMS

**APRĪLIS – JŪNIJS
2025**





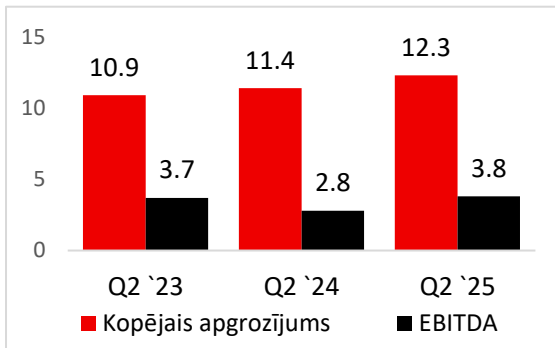
SATURS

VADĪBAS ZIŅOJUMS	3
VALDES PAZIŅOJUMS	5
KONSOLIDĒTAIS IENĀKUMU PĀRSKATS (audits nav veikts) EUR	6
KONSOLIDĒTĀ BILANCE / AKTĪVS (audits nav veikts) EUR	7
KONSOLIDĒTĀ BILANCE / PASĪVS (audits nav veikts) EUR	8
FINANŠU ATRUNAS (audits nav veikts)	9

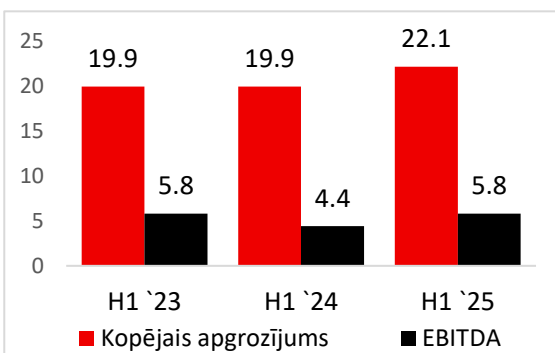
VADĪBAS ZIŅOJUMS

Storent dibināts Latvijā 2008. gadā ar mērķi kļūt par efektīvāko un inovatīvāko būvniecības tehnikas nomas uzņēmumu Baltijā un Ziemeļvalstīs. Pašreiz tas ir aktīvs Eiropā ar 32 nomas centriem piecās valstīs. 2024. gadā grupas apgrozījums sasniedza teju 47 miljonus eiro.

2025. gada 2. ceturksnī Storent turpināja izaugsmes trajektoriju, sasniedzot 12,3 miljonu eiro apgrozījumu, kas ir par teju 8% vairāk nekā iepriekšējā gada attiecīgajā periodā. Lielākais pieaugums, 17%, bija savas tehnikas noma, attiecīgi EBITDA pieauga par vairāk nekā 35% salīdzinājumā ar iepriekšējo gadu, sasniedzot 3,8 miljonus eiro. Šo ceturkšņa izaugsmi galvenokārt veicināja grupas stratēģiskā nomas centru tīkla paplašināšana, mērķtiecīgas investīcijas nomas parkā un pastiprināti pārdošanas centieni visos tirgos, vienlaikus saglabājot disciplinētu izmaksu kontroli un darbības efektivitāti.



2025. gada pirmajā pusgadā Storent kopējie ieņēmumi sasniedza 22,1 miljonus eiro, kas ir par 11% vairāk nekā 19,9 miljoni eiro 2024. gada pirmajā pusgadā. Ieņēmumi no savas tehnikas nomas pirmajā pusgadā palielinājās par 19%, kas liecina par lielu pieprasījumu un efektīvu nomas parka izmantošanu. EBITDA 2025. gada pirmajā pusgadā sasniedza 5,8 miljonus eiro, salīdzinot ar 4,4 miljoniem eiro tajā pašā periodā pagājušajā gadā, kas ir pieaugums par vairāk nekā 31%. Ievērojamās investīcijas tehnikas parkā izraisīja lielākus nolietojuma un procentu maksājumus, tādēļ EBT bija negatīvs. Tā kā trešais ceturksnis ir grupas galvenais peļņas gūšanas periods, turpmākajos mēnešos tiek prognozēts pozitīvs peļņas rādītājs.



Storent turpināja stratēģiski ieguldīt savā tehnikas parkā, lai pilnībā izmantotu sezonas karsto periodu. Ar **gandrīz 10 miljonu eiro investīcijām 2025. gada pirmajā pusē** un balstoties uz ievērojamām investīcijām, kas veiktas pēdējo divu gadu laikā, uzņēmums ir veiksmīgi modernizējis savu nomas bāzi, kā rezultātā **40% no parka tagad ir jaunāki par diviem gadiem**. Jaunais tehnikas parks uzlabo uzticamību, tādējādi palielinot nomas efektivitāti. Turklāt modernais aprīkojums piedāvā uzlabotas funkcijas, kas ļauj klientiem paveikt vairāk, padarot viņu darbu ātrāku un drošāku.

2025. gada aprīlī Storent veiksmīgi noslēdza **obligāciju emisiju, piesaistot 23 miljonus eiro** ar fiksētu gada procentu likmi 10%. Piedāvājums piesaistīja lielu gan privāto, gan institucionālo investoru interesi, piesaistot vairāk nekā 1600 dalībniekus no 17 valstīm. Šī veiksmīgā emisija atspoguļo investoru pārliecību par Storent stratēģiju un izaugsmes potenciālu. Kapitāls izmantots pašreizējo obligāciju refinansēšanai un Storent stratēģiskās paplašināšanās veicināšanai, tostarp nomas parka paplašināšanai un ienākšanai Amerikas Savienoto Valstu tirgū, kas ir nozīmīgs solis starptautiskajā attīstībā.

Tehniskā nodaļa turpina nodrošināt, lai viss aprīkojums būtu uzticams un gatavs darbam. Katru gadu aprīlī un maijā — tieši pirms sezonas sākuma — Storent veic visaptverošu **kvalitātes auditu**, lai novērtētu un uzlabotu darbības gatavību. Ievērojami uzlabotie rezultāti liecina, ka **5S Kaizen** standartizācijas ieviešana 2023. gadā ir nodrošinājusi augstākus darbības standartus un labāku noliktavu pārvaldību visās grupas atrašanās vietās.

Pēc jaunās interneta platformas veiksmīgas ieviešanas visās darbības valstīs grupa turpina uzlabot lietotāju pieredzi, padarot iekārtu nomas procesu vēl intuitīvāku un vienkāršāku. Ieviešot **ātrā piedāvājuma funkciju**, pasūtīšanas process klientiem ir kļuvis tikpat vienkāršs kā picas pasūtīšana. Šādi uzlabojumi ne tikai palielina darbības efektivitāti, bet arī ietekmē klientu apmierinātību un noturēšanu, ko atspoguļo uzlabotie *Net Promoter Score* rezultāti. Automatizējot un vienkāršojot pārdošanas posmus, mūsu komandas var vairāk laika veltīt sarežģītiem projektiem un sniegt vērtīgāku klientu atbalstu. **Tiešsaistes nomas platforma** joprojām ir viens no Storent digitalizācijas stratēģijas stūrakmeņiem – tā veicina online pasūtījumu pieaugumu un nodrošina mērogojamu, uz klientu orientētu darbību visā grupā.

Storent panākumu pamatā ir komandas spēks un apņēmība. Viena no galvenajām iekšējām iniciatīvām, kas to atbalsta, ir **STAR programma** — motivācijas sistēma, kas palīdz komandām koncentrēties uz darbībām, kas veicina rezultātus. Pirms sezonas sākuma visā grupā tika rīkotas mērķtiecīgas apmācības, apvienojot praktiskas nodarbības ar moduļiem no uzņēmuma iekšējās online mācību platformas. Apmācību programmas bija vērstas uz pārdošanas un klientu apkalpošanas prasmju uzlabošanu, tehniskās apkopes standartiem un iepazīšanos ar jaunākajiem papildinājumiem mūsu nomas parkā. Nodrošinot komandu ar atbilstošajām prasmēm un kompetencēm, Storent veicina augstas veiktspējas kultūru (*high-performance culture*) un nodrošina nemainīgu pakalpojumu kvalitāti visos tirgos.

Pārskats pa reģioniem

Lai stiprinātu reģionālo pārvaldību, ieviesta jauna struktūra, sadalot darbību trīs reģionos: Baltijā, Ziemeļvalstīs un nākotnē arī Amerikas Savienotajās Valstīs. Baltijas reģionu vada Guntis Grīnbergs, pieredzējis nomas nozares eksperts ar vairāk nekā 20 gadu pieredzi. Viņš apvieno praktiskas operatīvās zināšanas ar stratēģisko vadību, ko papildina spēcīgi sasniegumi inovāciju un izaugsmes veicināšanā. Ziemeļvalstu reģionu vada Klāvs Otisons, pieredzējis nomas nozares profesionālis ar 20 gadu pieredzi un padziļinātām zināšanām Ziemeļvalstu tirgū.

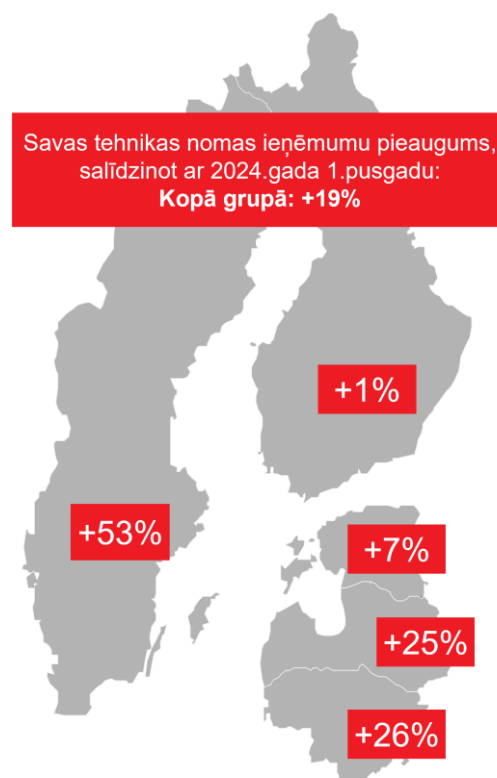
Tirgus **Baltijas reģionā** pakāpeniski aug. Komanda nostiprina savu tirgus pozīciju, aktīvi virzot jauno nomas parku dažādos segmentos. Uzsvars joprojām tiek likts uz militārajiem, pasākumu un atjaunojamās enerģijas projektiem, savukārt dzīvojamo ēku būvniecība uzņem apgrīzījumus. *Rail Baltica* turpina attīstīties visā Baltijā, radot papildu tirgus iespējas. Balstoties uz būvniecības tirgus analīzes un prognozēšanas uzņēmuma *Forecon* datiem, būvniecības tehnikas nomas tirgus Baltijā pieaug par 4% gadā. Storent turpina pārspēt nozares vidējo rādītāju ar spēcīgāku un ilgtspējīgāku izaugsmi. Latvijā Storent joprojām ir tirgus līderis un turpina nostiprināt savu pozīciju visās 15 atrašanās vietās. Kā uzņēmuma lielākais tirgus, Latvija uzrāda izcilu sasniegumu ar 25% pieaugumu no savas tehnikas nomas ieņēmumiem, kas ir spēcīgākais pieaugums visā grupā. Lietuvas komanda koncentrējas uz pārdošanas aktivitāšu palielināšanu. Centieni ir koncentrēti gan galvaspilsētā, gan reģionos. Igaunijā komanda veic pārstrukturēšanu, liekot stabilu pamatu turpmākai attīstībai. Aldar Karu ir iecelts par valsts vadītāju pēc pārdošanas direktora amata, kur viņš ievērojami palielināja nomas ienākumus.

Ziemeļvalstis ar lielāku intensitāti liek pamatus ilgtspējīgai turpmākai izaugsmei. Storent darbība Ziemeļvalstu reģionā vērsta uz mērķtiecīgu nišas stratēģiju, koncentrējoties uz specializētu aprīkojumu un augstākās kvalitātes pakalpojumu piedāvājumiem, kas pielāgoti klientiem, kuri prioritāti piešķir kvalitātei un uzticamībai. Zviedrijā, neskatoties uz pastāvīgo tirgus vājumu, komanda koncentrējas uz darbību ar savu aprīkojumu, kas dod vislielāko peļņu. Nomas ieņēmumi no savas tehnikas palielinājās par 53% salīdzinājumā ar to pašu periodu pagājušajā gadā. Somijas tirgū ir redzamas pirmās atveseļošanās pazīmes, un tiek veikti pasākumi, lai izveidotu spēcīgāku darbības pamatu.

Grupas nākotnes attīstība

Trešais ceturksnis ir grupas galvenais peļņas gūšanas periods, ko raksturo ievērojams tehnikas izmantošanas pieaugums sezonālā pieprasījuma dēļ. Šajā kritiskajā fāzē paredzams, ka stratēģiskās investīcijas nomas parka paplašināšanā, klientu centru uzlabošanā un digitālās platformas izstrādē nesīs vislielāko atdevi. Pastāvīgs uzsvars uz darbības efektivitāti — izmantojot optimizētu nomas parka pārvaldību, stingrus apkopes protokolus un paātrinātus apkalpošanas procesus — ir vērsts uz nomas apjomu palielināšanu un klientu apmierinātības paaugstināšanu visā sezonas laikā.

Raugoties tālākā nākotnē, grupas uzmanības centrā būs gatavošanās nākamajam izaugsmes posmam. Viena no galvenajām prioritātēm ir vadības komandas stiprināšana visās valstīs, nodrošinot līderības spējas efektīvai izaugsmei. Ir arī uzsākta gatavošanās **ienākšanai ASV tirgū**, kur Storent plāno piemērot savu pārbaudīto nomas modeli atsevišķos reģionos ar augstu būvniecības aktivitāti. Ar īstajiem cilvēkiem, skaidru stratēģiju un drosmīgām ambīcijām Storent ir labā pozīcijā, lai izmantotu jaunas iespējas un veidotu spēcīgāku nākotni.





VALDES PAZIŅOJUMS

2025. gada aprīļa – jūnija starpposma ziņojumā publicētā finanšu un cita papildinformācija ir patiesa un pilnīga. Konsolidētais finanšu pārskats sniedz patiesu un godīgu priekšstatu par faktisko finanšu stāvokli un darbības rezultātiem.

Audits konsolidētajiem finanšu pārskatiem ziņojumā par 2025. gada aprīli - jūniju nav veikts.

Andris Pavlovs
Valdes priekšsēdētājs

Baiba Onkele
Valdes locekle

KONSOLIDĒTAIS IENĀKUMU PĀRSKATS

(audits nav veikts) EUR

	2025 - Q2	2024 - Q2	2025 - H1	2025 - H1	2025 - H1	2024 - H1	2024 kopā	2024 kopā	2024 kopā
	ASR*	ASR*	SFPS rādītāji	Pamatlīdzekļu pārvērtēšanas ietekme**	ASR*	ASR*	SFPS rādītāji	Pamatlīdzekļu pārvērtēšanas ietekme**	ASR*
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
Neto apgrozījums	11 995 866	11 280 265	21 395 577	-	21 395 577	19 390 969	45 253 919	-	45 253 919
Pārējie saimnieciskās darbības ieņēmumi	366 999	119 525	(143 840)	(746 250)	602 410	467 261	62 345	(1 874 244)	1 936 589
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(3 969 092)	(4 354 804)	(6 926 030)	-	(6 926 030)	(7 309 298)	(15 474 257)	-	(15 474 257)
Personāla izmaksas	(2 835 469)	(2 555 155)	(5 948 665)	-	(5 948 665)	(4 950 575)	(11 399 901)	-	(11 399 901)
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(1 660 552)	(1 668 863)	(3 200 160)	-	(3 200 160)	(3 050 205)	(6 736 887)	-	(6 736 887)
Ieņēmumi/ (zaudējumi) no vērtības samazināšanas pircēju un pasūtītāju parādiem	(70 832)	(55 843)	(162 142)	-	(162 142)	(105 691)	(263 466)	-	(263 466)
EBITDA	3 826 920	2 765 125	5 014 739	(746 250)	5 760 989	4 442 461	11 441 753	(1 874 244)	13 315 997
EBITDA %	31%	24%			26%	22%	22%		28%
Nolietojums un amortizācija	(2 495 441)	(1 997 148)	(5 365 522)	(551 234)	(4 814 288)	(3 732 536)	(9 403 131)	(1 431 781)	(7 971 350)
EBIT	1 331 479	767 977	(350 783)	(1 297 484)	946 701	709 925	2 038 622	(3 306 025)	5 344 647
EBIT %	11%	7%			4%	4%	4%		11%
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	126 317	216 103	221 769	-	221 769	233 135	394 930	-	394 930
Procentu maksājumi un tamlīdzīgas izmaksas	(1 689 679)	(1 264 994)	(2 977 202)	-	(2 977 202)	(2 166 830)	(4 811 764)	-	(4 811 764)
Peļņa / (zaudējumi) pirms nodokļiem	(231 883)	(280 914)	(3 106 215)	(1 297 484)	(1 808 731)	(1 223 770)	(2 378 212)	(3 306 025)	927 813
Peļņa / (zaudējumi) pirms nodokļiem, %	-2%	-2%			-8%	-6%	-6%		2%
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	36 027	(498 457)	(19 965)	-	(19 965)	(498 457)	(745 577)	-	(745 577)
Atliktais ienākuma nodoklis	-	-	-	-	-	-	111 891	-	111 891
Peļņa/(zaudējumi) no darbības turpināšanas	(195 856)	(779 371)	(3 126 180)	(1 297 484)	(1 828 696)	(1 722 227)	(3 011 898)	(3 306 025)	294 127
Peļņa/(zaudējumi) no pārtrauktās darbības									
Pārskata perioda peļņa/ (zaudējumi)	(195 856)	(779 371)	(3 126 180)	(1 297 484)	(1 828 696)	(1 722 227)	(3 011 898)	(3 306 025)	294 127

*Alternatīvs (ne-SFPS) snieguma rādītājs (ASR): darbības rezultāti pirms pārvērtēšanas ietekmes.

**Pamatlīdzekļu pārvērtēšanas ietekme saskaņā ar IAS 16.

KONSOLIDĒTĀ BILANCE

(audits nav veikts) EUR

AKTĪVS

	30/06/2025	30/06/2024	31/12/2024
	EUR	koriģēts EUR	EUR
ILGTERMIŅA IEGULDĪJUMI			
Nemateriālie aktīvi			
Licences un tamlīdzīgas tiesības	26 935	38 206	32 570
Citi nemateriālie ieguldījumi	5 752 305	2 997 892	4 731 877
Nemateriālo ieguldījumu izstrāde	522 600	658 280	372 450
Nemateriālā vērtība	10 987 122	10 987 122	10 987 122
KOPĀ Nemateriālie aktīvi	17 288 962	14 681 500	16 124 019
Pamatlīdzekļi			
Zemesgabali, ēlas un inženierbūves	1 525 418	453 635	1 824 329
Iekārtas un mašīnas	85 193 256	78 971 367	81 256 242
Pārējie pamatlīdzekļi	1 978 398	1 971 925	1 917 043
Pamatlīdzekļu izveidošana	191 198	396 987	214 644
KOPĀ Pamatlīdzekļi	88 888 270	81 793 914	85 212 258
Ilgtermiņa finanšu ieguldījumi			
Aizdevumi saistītajām pusēm	2 924 211	2 845 352	2 924 211
KOPĀ Citi ilgtermiņa aktīvi	2 924 211	2 845 352	2 924 211
KOPĀ ILGTERMIŅA IEGULDĪJUMI	109 101 443	99 320 766	104 260 488
APGROZĀMIE LĪDZEKĻI			
Krājumi	1 521 457	1 415 694	846 694
Debitori			
Pircēju un pasūtītāju parādi	8 017 668	8 134 680	7 309 631
Līguma aktīvi	-	1 143	1 143
Citi debitori	396 132	1 114 099	387 753
Nākamo periodu izmaksas	294 012	319 732	270 997
KOPĀ Debitori	8 707 812	9 569 654	7 969 524
Nauda un tās ekvivalenti	12 584 257	741 836	2 688 030
KOPĀ APGROZĀMIE LĪDZEKĻI	22 813 526	11 727 184	11 504 248
KOPĀ AKTĪVS	131 914 969	111 047 950	115 764 736

*Lūdzu skatīt Konsolidēta 2024.gada pārskata 13.piezīmi.

KONSOLIDĒTĀ BILANCE

(audits nav veikts) EUR

PASĪVS

	30/06/2025	30/06/2024 korigēts	31/12/2024
	EUR	EUR	EUR
PAŠU KAPITĀLS			
Daju kapitāls	33 500 000	33 500 000	33 500 000
Rezerves:			
Patiesās vērtības rezerve	28 026 253	32 629 762	29 323 737
Reorganizācijas rezerve	(15 350 000)	(15 350 000)	(15 350 000)
Valūtas kursu pārvērtēšanas rezerve	-	-	-
Parējās rezerves	26 774	26 774	26 774
Uzkrāta peļņa:			
Uzkrāta peļņa / (nesegti zaudējumi)	1 276 680	1 666 804	3 505 376
KOPĀ PAŠU KAPITĀLS	47 479 707	52 473 340	51 005 887
KREDITORI			
Ilgtermiņa kreditori			
Emitētas obligācijas	30 178 136	24 582 011	9 710 617
Nomas saistības	19 200 744	13 972 106	20 428 978
Citi aizņēmumi	1 603 052	2 083 859	2 040 727
Nākamo periodu ieņēmumi	148 411	228 215	185 821
Atliktā nodokļa saistības	15 388	-	100 000
KOPĀ Ilgtermiņa kreditori	51 145 731	40 866 191	32 466 143
Īstermiņa kreditori			
Emitētas obligācijas	10 672 920	66 250	15 066 250
Nomas saistības	7 473 862	5 340 726	7 135 266
Pārējie aizņēmumi	998 145	940 281	868 597
Līguma saistības	273 401	456 445	360 139
Parādi piegādātājiem un darbuzņēmējiem	10 807 116	7 207 332	5 837 969
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	44 405	480 400	11 824
Nodokļi un valsts sociālās apdrošināšanas obligātās iemaksas	742 708	561 378	799 651
Nākamo periodu ieņēmumi	94 457	94 457	94 457
Citi uzkrājumi	98 380	98 612	138 880
Citas saistības	495 589	373 736	458 586
Uzkrātās saistības	1 588 548	2 088 802	1 521 087
KOPĀ Īstermiņa kreditori	33 289 531	17 708 419	32 292 706
KOPĀ KREDITORI	84 435 262	58 574 610	64 758 849
KOPĀ PASĪVS	131 914 969	111 047 950	115 764 736

*Lūdzu skatīt Konsolidēta 2024.gada pārskata 13.piezīmi.

FINANŠU ATRUNAS

(audits nav veikts) EUR

2025. gada jūnija beigās Storent ir izpildījusi finanšu atrunas.

	30/06/2025	31/03/2025	31/12/2024
EBITDA 2024 gads	13 315 997	13 315 997	13 315 997
EBITDA 2024 periodā	(4 442 461)	(1 677 336)	-
EBITDA 2025 periodā	5 760 989	1 934 070	-
EBITDA 12 mēneši	14 634 525	13 572 731	13 315 997
Emitētas obligācijas	30 178 136	9 724 650	9 710 617
Nomas saistības	19 200 744	20 284 999	20 428 978
Citi aizņēmumi	1 603 052	2 065 322	2 040 727
Ilgtermiņa kreditori	50 981 932	32 074 971	32 180 322
Emitētas obligācijas	10 672 920.29	15 066 250.00	15 066 250.00
Nomas saistības	7 473 862	6 944 922	7 135 266
Pārējie aizņēmumi	998 145	539 009	868 597
Īstermiņa kreditori	19 144 928	22 550 181	23 070 113
Nauda un tās ekvivalenti	(12 584 257)	(513 702)	(2 688 030)
Tirais parāds	57 542 604	54 111 450	52 562 405
Tirā parāda / EBITDA attiecība	3.93	3.99	3.95
Kopā Pašu kapitāls	47 479 707	55 968 480	51 005 887
Kopējie aktīvi	131 914 967	119 472 352	115 764 736
Pašu kapitāla attiecība pret aktīviem	36%	47%	44%

STORENT
RENTAL EQUIPMENT EXPERTS



www.storentholding.com