

AS STORENT EUROPE STARPPOSMA ZIŅOJUMS

**APRĪLIS – JŪNIJS
2026**





SATURS

VADĪBAS ZIŅOJUMS	3
VALDES PAZIŅOJUMS	7
KONSOLIDĒTAIS IENĀKUMU PĀRSKATS	8
KONSOLIDĒTĀ BILANCE	9
FINANŠU ATRUNAS	11

VADĪBAS ZIŅOJUMS

Storent misija ir **pārveidot nomas nozari, izmantojot inovācijas un ekspertīzi**. Mūsu nomas tehnikas ekspertu komanda piedāvā modernus risinājumus, kas maksimāli palielina efektivitāti, elastību un ilgtspēju mūsu klientiem. Pašreiz Storent grupā strādā 304 darbinieku un darbojas 34 nomas punkti sešās valstīs — 15 Latvijā, 9 Lietuvā, 4 Igaunijā, 3 Somijā, 1 Zviedrijā un 2 Amerikas Savienotajās Valstīs. Grupa ziņo par saviem rezultātiem divos galvenajos reģionos – Eiropā (apvienojot Baltijas un Ziemeļvalstis) un Amerikas Savienotajās Valstīs.

2026. gada 2. ceturkšņa rezultāti

Otrais ceturksnis iezīmē aktīvās sezonas sākumu tehnikas nomas nozarē, un pieaugošā būvniecības aktivitāte veicināja augstāku tehnikas nomas parka noslogojumu visā Grupā. Kopējie ieņēmumi pieauga par 13,2% un sasniedza 17,7 miljonus eiro salīdzinājumā ar 15,7 miljoniem eiro 2025. gada 2. ceturksnī. Kopējie nomas ieņēmumi pieauga par 14,4% līdz 14,6 miljoniem eiro. To sekmēja nomas ieņēmumu no pašu tehnikas pieaugums par 17,8% līdz 12,7 miljoniem eiro, atspoguļojot Grupas aktīvu bāzes paplašināšanos. Nomas ieņēmumi no pārnemātās tehnikas turpināja samazināties atbilstoši Grupas stratēģijai prioritāti piešķirt savas tehnikas nomai, kas nodrošina augstāku rentabilitāti.

EBITDA sasniedza 6,4 miljonus eiro, kas ir par 3,7% vairāk nekā 6,2 miljoni eiro 2025. gada 2. ceturksnī, savukārt EBITDA rentabilitāte samazinājās no 40% līdz 36%. EBIT līmenis bija 2,6 miljoni eiro salīdzinājumā ar 2,9 miljoniem eiro attiecīgajā periodā pērn, savukārt EBT bija 0,2 miljoni eiro pret 1,2 miljoniem eiro. Rādītāju attīstību zem EBITDA līmeņa ietekmēja nolietojuma izmaksas, kas bija par aptuveni 0,5 miljoniem eiro lielākas, un finansēšanas izmaksas, kas pieauga par 0,7 miljoniem eiro pēc 2025. gada decembra obligāciju emisijas, ASV uzņēmuma iegādes finansēšanas un Grupas paplašinātās aktīvu bāzes.

2026. gada pirmajos sešos mēnešos kopējie ieņēmumi pieauga par 11,2% līdz 31,1 miljonam eiro un kopējie nomas ieņēmumi – par 11,1% līdz 25,5 miljoniem eiro, nomas ieņēmumiem no pašu tehnikas pieaugot par 14,7% līdz 22,1 miljonam eiro. Pirmā pusgada EBITDA sasniedza 10,0 miljonus eiro, kopumā saglabājoties iepriekšējā gada līmenī, ar rentabilitāti 32% salīdzinājumā ar 36%. EBT līmenī Grupa uzrādīja 2,2 miljonu eiro zaudējumus pret 0,2 miljonu eiro peļņu 2025. gada pirmajā pusgadā, atspoguļojot tās pašas nolietojuma un finansēšanas izmaksu tendences. Atbilstoši nomas nozarei raksturīgajai sezonālītei Grupas peļņas rādītāji parasti ir spēcīgāki gada otrajā pusē, un paredzams, ka trešajā ceturksnī rentabilitāte būtiski uzlabosies.

Tūkstoši EUR	Q2 2026	Q2 2025*	Starpība	Starpība %
Kopējie ieņēmumi	17 719	15 653	2 066	13%
Kopējie nomas ieņēmumi	14 623	12 781	1 842	14%
<i>Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas</i>	12 707	10 786	1 921	18%
<i>Nomas ieņēmumi no splitrent</i>	1 917	1 995	(79)	-4%
EBITDA	6 435	6 207	229	4%
<i>EBITDA %</i>	<i>36%</i>	<i>40%</i>	-	-
Nolietojums un amortizācija	(3 878)	(3 352)	(526)	16%
EBIT	2 558	2 855	(297)	-10%
<i>EBIT %</i>	<i>14%</i>	<i>18%</i>	-	-
Finanšu ieņēmumi	14	127	(113)	-89%
Finanšu izmaksas	(2 383)	(1 800)	(584)	32%
EBT	188	1 182	(994)	-84%
<i>EBT %</i>	<i>1%</i>	<i>8%</i>	-	-

*Visi 2025. gada salīdzinošie rādītāji ir atspoguļoti pro forma bāzē (non-IFRS), ietverot Connect Rentals tā, it kā tas Grupai būtu piederējis no salīdzināmā perioda sākuma. Pro forma rezultāti tiek prezentēti kā alternatīvs (ne-SFPS)

snieguma rādītājs (ASR), tie atspoguļo darbības rezultātus pirms pārvērtēšanas ietekmes saskaņā ar IAS 16, lai sniegtu skaidrāku priekšstatu par pamata darbības rezultātiem.

Stratēģiskā un operatīvā attīstība

2026. gada pirmajos sešos mēnešos Storent turpināja īstenot savu investīciju programmu, ieguldot 10,2 miljonus eiro tehnikas nomas parkā Eiropā un 8,4 miljonus ASV dolāru Amerikas Savienotajās Valstīs, no kuriem attiecīgi 6,1 miljons eiro un 3,5 miljoni ASV dolāru – otrajā ceturksnī. Papildus 2,0 miljoni ASV dolāru tika investēti Storent digitālajā ekosistēmā, atbalstot iRMS kā Grupas pamata darbības sistēmas tālāku attīstību un integrāciju.

Kā būtisks sasniegums otrajā ceturksnī ir jāmin veiksmīgā Grupas ERP sistēmas ieviešana visās ASV darbības vietās. Šodien Storent visās sešās valstīs darbojas vienotā platformā.

Pārskats pa reģioniem

Eiropa (EUR)

Tūkstoši EUR	Q2 2026	Q2 2025	Starpība	Starpība %
Kopējie ieņēmumi	13 492	12 302	1 190	10%
Kopējie nomas ieņēmumi	10 856	9 751	1 105	11%
<i>Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas</i>	9 163	8 039	1 124	14%
<i>Nomas ieņēmumi no splitrent</i>	1 693	1 713	(19)	-1%
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(3 943)	(3 712)	(231)	6%
Personāla izmaksas	(3 332)	(3 035)	(297)	10%
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(1 698)	(1 304)	(394)	30%
EBITDA	4 519	4 251	268	6%
<i>EBITDA %</i>	<i>33%</i>	<i>35%</i>	-	-
Nolietojums un amortizācija	(3 165)	(2 852)	(312)	11%
EBIT	1 354	1 398	(44)	-3%
<i>EBIT %</i>	<i>10%</i>	<i>11%</i>	-	-
Finanšu ieņēmumi	13	125	(112)	-89%
Finanšu izmaksas	(2 101)	(1 783)	(318)	18%
EBT	(734)	(260)	(474)	183%
<i>EBT %</i>	<i>-5%</i>	<i>-2%</i>	-	-

Kopējie ieņēmumi 2026. gada 2. ceturksnī sasniedza 13,5 miljonus eiro, kas ir par 9,7% vairāk nekā 2025. gada 2. ceturksnī, kopējiem nomas ieņēmumiem pieaugot par 11,3% līdz 10,9 miljoniem eiro un nomas ieņēmumiem no pašu tehnikas – par 14,0% līdz 9,2 miljoniem eiro. EBITDA pieauga par 6,3%, sasniedzot 4,5 miljonus eiro, ar rentabilitāti 33% salīdzinājumā ar 35% 2025. gada 2. ceturksnī, savukārt pirmā pusgada EBITDA rentabilitāte noturēja 30% līmeni. Rentabilitāti ietekmēja personāla izmaksu un pārējo saimnieciskās darbības izmaksu, kas pieauga straujāk nekā ieņēmumi. Ir likumsakarīgi, ka viena no uzņēmuma prioritātēm gada otrajā pusē būs izmaksu disciplīna. EBT līmenī uzņēmums cieta 0,7 miljonu eiro zaudējumus pret 0,3 miljonu eiro zaudējumiem 2025. gada 2. ceturksnī. Šo rādītāju ietekmēja lielākas finansēšanas izmaksas un paaugstinājies nolietojuma līmenis pēc nomas parka atjaunošanas, nevis darbības rezultāti.

Baltijas reģionā nomas ieņēmumi sasniedza 8,8 miljonus eiro, kas ir par 16,1% vairāk nekā 7,6 miljoni eiro 2025. gada 2. ceturksnī. Katrā no valstīm izaugsme ir mērāma ar divciparu skaitli. Igaunija arī otrajā ceturksnī izcēlās ar straujāko kāpumu – 32,5% salīdzinājumā ar 2025. gada 2. ceturksni, apstiprinot gada sākumā novēroto izaugsmes potenciālu. Lietuvā ieņēmumi pieauga par 14,2%, Latvijā – par 12,4%. Sākoties aktīvajai būvniecības sezonai, īpaši strauji palielinājās ieņēmumi no galveno produktu grupu – teleskopisko iekrāvēju, sastatņu, generatoru, zemes darbu tehnikas un pacelēju – nomas. Pieprasījumu joprojām

veicināja aizsardzības nozares vajadzības, enerģētikas un daudzdzīvokļu dzīvojamo ēku būvniecības projekti, kā arī apjomīgi infrastruktūras projekti, tostarp Rail Baltica projekta īstenošana visās trijās Baltijas valstīs. Saskaņā ar pieejamajiem datiem būvniecības apjomi pirmajā ceturksnī salīdzinājumā ar iepriekšējā gada attiecīgo periodu pieauga par 4,2% Igaunijā, 3,3% Latvijā un 1,5% Lietuvā, kamēr Eiropas Savienībā kopumā tika reģistrēts būvniecības apjomu kritums par 2,5% (Eurostat, 2026). Attiecībā uz 2. ceturksni Storent vadība lēš, ka Latvijas būvniecības tirgus auga līdzīgā tempā, Lietuvas tirgus uzrādīja divciparu izaugsmi, savukārt Igaunijas tirgus turpināja atgūties, būvniecības aktivitātei pieaugot aptuveni par 5% salīdzinājumā ar iepriekšējā gada attiecīgo periodu.

Ziemeļvalstīs otrā ceturkšņa ieņēmumi sasniedza iepriekšējā gada līmeni, kas skaidri norāda, ka uzņēmums ir atguvies pēc pirmajā ceturksnī reģistrētā krituma. Somija noslēdza ceturksni nedaudz virs 2025. gada 2. ceturkšņa līmeņa. Jūnijā gan Somija, gan Zviedrija uzrādīja spēcīgu izaugsmi salīdzinājumā ar iepriekšējā gada attiecīgo periodu. To veicināja augstāka klientu aktivitāte, kā arī aktīvāka pārdošanas pieeja gan esošajiem, gan jauniem klientu segmentiem. Otrajā ceturksnī Grupas vadība uzsāka vairākus darbības efektivitātes uzlabošanas pasākumus, tostarp stiprināja pārdošanas vadību, pastiprināja KPI izpildes uzraudzību un gatavojās produktu klāsta paplašināšanai. Paredzams, ka šie pasākumi veicinās rentabilitātes uzlabošanos gada otrajā pusē.

Amerikas Savienotās Valstis (USD)

Tūkstoši USD	Q2 2026*	Q2 2025*	Starpība	Starpība %
Kopējie ieņēmumi	4 932	3 928	1 004	26%
Kopējie nomas ieņēmumi	4 395	3 551	843	24%
<i>Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas</i>	4 134	3 220	914	28%
<i>Nomas ieņēmumi no splitrent</i>	261	331	(71)	-21%
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(926)	(729)	(197)	27%
Personāla izmaksas	(1 110)	(569)	(541)	95%
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(660)	(337)	(323)	96%
EBITDA	2 235	2 292	(57)	-2%
<i>EBITDA %</i>	<i>45%</i>	<i>58%</i>	-	-
Nolietojums un amortizācija	(832)	(585)	(246)	42%
EBIT	1 404	1 707	(303)	-18%
<i>EBIT %</i>	<i>28%</i>	<i>43%</i>	-	-
Finanšu ieņēmumi	1	2	(2)	-77%
Finanšu izmaksas	(329)	(20)	(309)	1561%
EBT	1 075	1 689	(614)	-36%
<i>EBT %</i>	<i>22%</i>	<i>43%</i>	-	-

Kopējie ieņēmumi 2026. gada 2. ceturksnī pieauga par 25,5% līdz 4,9 miljoniem ASV dolāru, kopējiem nomas ieņēmumiem pieaugot par 23,8% līdz 4,4 miljoniem ASV dolāru un nomas ieņēmumiem no pašu tehnikas – par 28,4% līdz 4,1 miljonam ASV dolāru. Pieaugumu veicināja tehnikas nomas parka investīcijas, kas tika veiktas kopš ASV uzņēmuma iegādes 2025. gada septembrī. Pirmajos sešos mēnešos kopējie ieņēmumi pieauga par 22,7% līdz 8,3 miljoniem ASV dolāru un nomas ieņēmumi no pašu tehnikas – par 23,8% līdz 6,8 miljoniem ASV dolāru.

EBITDA līmenis otrajā ceturksnī bija 2,2 miljoni ASV dolāru, kopumā saglabājoties 2025. gada 2. ceturkšņa 2,3 miljonu ASV dolāru līmenī, rentabilitātei samazinoties no 58% līdz 45%. Pirmā pusgada griezumā EBITDA sasniedza 3,3 miljonus ASV dolāru salīdzinājumā ar 3,8 miljoniem ASV dolāru. Rentabilitāti ietekmēja mērķtiecīgas investīcijas uzņēmuma izaugsmē – vietējās komandas stiprināšanā, plašākās mārketinga un biznesa attīstības aktivitātēs u.c. EBIT bija 1,4 miljoni ASV dolāru un EBT – 1,1 miljons ASV dolāru salīdzinājumā ar 1,7 miljoniem ASV dolāru iepriekšējā gadā, atspoguļojot tās pašas darbības tendences, kā

arī augstākas nolietojuma un finansēšanas izmaksas, kas saistītas ar paplašināto tehnikas nomas parku.

Grupas nākotnes attīstība

Storent uzsāk gada otro pusi ar paplašinātu aktīvu bāzi, nostiprinātu Ziemeļvalstu vadības komandu un ASV ieviestu Storent digitālo darbības platformu. Vadība sagaida, ka augstāka tehnikas parka noslodze un esošās izmaksu bāzes efektīvāka izmantošana trešajā ceturksnī nodrošinās būtisku rentabilitātes uzlabojumu atbilstoši nomas nozarei raksturīgajam sezonālajam peļņas profilam.

Baltijā tirgus prognozes liecina, ka 2026. gadā visu trīs valstu ekonomikas izaugsme pārsniegs ES vidējo līmeni. Ziemeļvalstīs Grupa turpinās stiprināt savas pozīcijas izvēlētajās specializētajās tirgus nišās, koncentrējoties uz stingru izmaksu disciplīnu, sistemātisku pārdošanas vadību un straujāku klientu projektu portfeļa attīstību.

Amerikas Savienotajās Valstīs Storent turpina īstenot savu divu tīklu izaugsmes stratēģiju, apvienojot **Equity Partner Network (EPN)** – selektīvas kontrolpaketes augstas kvalitātes reģionālajos nomas uzņēmumos – ar **Digital Partner Network (DPN)**, kas neatkarīgiem nomas uzņēmumiem ļauj pievienoties Storent ekosistēmai un darboties kopīgā digitālā un operacionālā platformā. Mērķis ir izveidot nacionāla mēroga, kapitāla ziņā efektīvu nomas platformu, apvienojot disciplinētu kapitāla konsolidāciju ar strauju digitālo mērogošanu, vienlaikus piesaistot jaunu mazākuma kapitāla investoru ASV holdinga līmenī, lai atbalstītu nākamo izaugsmes posmu.

2026. gada trešajā ceturksnī Grupa plāno veikt **jaunu obligāciju emisiju** Baltijas tirgū līdz 10 miljonu eiro apmērā atkarībā no tirgus apstākļiem. Piesaistītos līdzekļus paredzēts izmantot esošo saistību refinansēšanai un vispārējām korporatīvām vajadzībām, pagarinot Grupas parāda atmaksas termiņu profilu un dažādojot finansējuma bāzi.

**Visi 2025. gada salīdzinošie rādītāji ir atspoguļoti pro forma bāzē (non-IFRS), ietverot Connect Rentals tā, it kā tas Grupai būtu piederējis no salīdzināmā perioda sākuma. Pro forma rezultāti tiek prezentēti kā alternatīvs (ne-SFPS) snieguma rādītājs (ASR), tie atspoguļo darbības rezultātus pirms pārvērtēšanas ietekmes saskaņā ar IAS 16, lai sniegtu skaidrāku priekšstatu par pamata darbības rezultātiem.*



VALDES PAZIŅOJUMS

2026. gada aprīļa – jūnija starpposma ziņojumā publicētā finanšu un cita papildinformācija ir patiesa un pilnīga. Konsolidētais finanšu pārskats sniedz patiesu un godīgu priekšstatu par faktisko finanšu stāvokli un darbības rezultātiem.

Audits konsolidētajiem finanšu pārskatiem ziņojumā par 2026. gada aprīli – jūniju nav veikts.

Andris Pavlovs
Valdes priekšsēdētājs

Baiba Onkele
Valdes locekle

KONSOLIDĒTAIS PRO FORMA IENĀKUMU PĀRSKATS

(neauditēts) EUR

	2026 Q2	2026 Q2	2026 Q2	2025 Q2	2026 H1	2026 H1	2026 H1	2025 H1	2025 kopā
	ASR	Vienreizējas korekcijas	Koriģēts ASR	Pro Forma ASR	ASR	Vienreizējas korekcijas	Koriģēts ASR	Pro Forma ASR	Pro forma ASR
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
Neto apgrozījums	17 458 187	-	17 458 187	15 161 531	30 563 964	-	30 563 964	27 393 541	62 514 050
Pārējie saimnieciskās darbības ieņēmumi	261 258	-	261 258	491 706	572 439	-	572 439	616 976	1 269 947
Ieņēmumi kopā	17 719 445	-	17 719 445	15 653 237	31 136 403	-	31 136 403	28 010 517	63 783 997
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(4 736 873)	-	(4 736 873)	(4 334 525)	(8 688 140)	-	(8 688 140)	(8 068 748)	(17 567 884)
Personāla izmaksas	(4 283 689)	-	(4 283 689)	(3 520 698)	(8 227 129)	-	(8 227 129)	(6 944 271)	(14 606 620)
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(2 348 137)	84 531	(2 263 606)	(1 591 328)	(4 493 358)	239 833	(4 253 525)	(3 035 663)	(6 663 377)
EBITDA	6 350 746	84 531	6 435 277	6 206 686	9 727 776	239 833	9 967 609	9 961 835	24 946 116
EBITDA %	36%		36%	40%	31%		32%	36%	39%
Nolietojums un amortizācija	(3 877 673)	-	(3 877 673)	(3 351 907)	(7 622 718)	-	(7 622 718)	(6 543 023)	(14 112 947)
EBIT	2 473 073	84 531	2 557 604	2 854 779	2 105 058	239 833	2 344 891	3 418 812	10 833 169
EBIT %	14%		14%	18%	7%		8%	12%	17%
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	13 677	-	13 677	126 973	26 010	-	26 010	227 542	464 022
Procentu maksājumi un tamlīdzīgas izmaksas	(2 383 353)	-	(2 383 353)	(1 799 819)	(4 592 977)	-	(4 592 977)	(3 474 200)	(8 840 596)
Peļņa / (zaudējumi) pirms nodokļiem	103 397	84 531	187 928	1 181 933	(2 461 909)	239 833	(2 222 076)	172 154	2 456 595
Peļņa / (zaudējumi) pirms nodokļiem, %	1%		1%	8%	-8%		-7%	1%	4%
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	(64 057)	-	(64 057)	107	(64 057)	-	(64 057)	(55 885)	(893 587)
Peļņa/(zaudējumi) no darbības turpināšanas	39 340	84 531	123 871	1 182 040	(2 525 966)	239 833	(2 286 133)	116 269	1 563 008
Pārskata perioda peļņa/ (zaudējumi)	39 340	84 531	123 871	1 182 040	(2 525 966)	239 833	(2 286 133)	116 269	1 563 008

KONSOLIDĒTĀ BILANCE

(neauditēta) EUR

AKTĪVS

	30.06.2026 EUR	31.12.2025 EUR	30.06.2025 EUR
ILGTERMIŅA IEGULDĪJUMI			
Nemateriālie aktīvi			
Licences un tamlīdzīgas tiesības	16 268	21 301	26 935
Citi nemateriālie ieguldījumi	-	-	5 752 305
Nemateriālo ieguldījumu izstrāde	-	-	522 600
Nemateriālā vērtība	24 346 895	24 346 895	10 987 122
KOPĀ Nemateriālie aktīvi	24 363 163	24 368 196	17 288 962
Pamatlīdzekļi			
Zemesgabali, ēkas un inženierbūves	151 683	343 537	162 345
Iekārtas un mašīnas	61 389 671	54 573 192	43 063 086
Pārējie pamatlīdzekļi	2 849 819	1 021 621	624 861
Pamatlīdzekļu izveidošana	-	-	191 198
KOPĀ Pamatlīdzekļi	64 391 173	55 938 350	44 041 490
Tiesības izmantot aktīvus (pamatlīdzekļi saskaņā ar finanšu lizinga un aizdevuma līgumiem)	55 969 251	53 680 570	44 906 924
Ilgtermiņa finanšu ieguldījumi			
Aizdevumi uzņēmuma akcionāriem	-	-	2 924 211
KOPĀ Ilgtermiņa finanšu ieguldījumi	-	-	2 924 211
KOPĀ ILGTRMIŅA IEGULDĪJUMI	144 723 586	133 987 116	109 161 587
APGROZĀMIE LĪDZEKĻI			
Krājumi	1 462 553	1 249 807	1 521 457
Debitori			
Pircēju un pasūtītāju parādi	10 886 306	8 631 264	8 052 988
Pircēju un pasūtītāju parādi no saistītām pusēm	17 183 627	15 261 000	-
Citi debitori	407 644	410 608	396 132
Nākamo periodu izmaksas	378 416	394 938	294 013
KOPĀ Debitori	28 855 994	24 697 810	8 743 133
Ierobežota nauda (escrow)	1 887 737	2 747 070	-
Nauda un tās ekvivalenti	1 817 878	4 444 551	12 584 257
KOPĀ APGROZĀMIE LĪDZEKĻI	34 024 162	33 139 238	22 848 847
KOPĀ AKTĪVS	178 747 748	167 126 354	132 010 434

KONSOLIDĒTĀ BILANCE

(neauditēta) EUR

PASĪVS

	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2025
	EUR	EUR	EUR
PAŠU KAPITĀLS			
Daju kapitāls	33 500 000	33 500 000	33 500 000
Rezerves:			
Paļēās vērtības rezerve	27 971 035	26 793 304	28 026 253
Reorganizācijas rezerve	(15 350 000)	(15 350 000)	(15 350 000)
Pārējās rezerves	26 774	26 774	26 774
Valūtas kursu pārvērtēšanas rezerve	(537 471)	123 823	60 147
Rezerve saistībā ar nekontrolējošo līdzdalību pārdošanas opciju	(2 853 043)	(2 853 043)	-
Uzkrāta peļņa:			
Uzkrāta peļņa / (nesegti zaudējumi)	2 138 325	5 247 740	1 276 679
Pašu kapitāls, kas attiecināms uz sabiedrības akcionāriem	44 895 620	47 488 598	47 539 853
Nekontrolējošās līdzdalības	7 918 333	7 872 344	-
KOPĀ PAŠU KAPITĀLS	52 813 953	55 360 942	47 539 853
KREDITORI			
Ilgtermiņa kreditori			
Emitētas obligācijas	39 598 000	38 619 337	30 178 136
Aizņēmumi no kredītiestādēm	20 976 261	8 934 995	-
Līzings saistības	23 230 491	22 296 158	19 186 392
Citi aizņēmumi	2 604 387	3 154 612	1 603 052
Saistības pret nekontrolējošo līdzdalību akcionāriem	2 853 043	2 853 043	-
Nākamo periodu ieņēmumi	-	111 000	148 411
Atliktā nodokļa saistības	125 000	125 000	15 388
KOPĀ Ilgtermiņa kreditori	89 387 181	76 094 145	51 131 379
Īstermiņa kreditori			
Emitētas obligācijas	6 328 168	7 296 544	10 672 920
Aizņēmumi no saistītajām sabiedrībām	1 539 973	2 017 644	-
Līzings saistības	11 082 378	10 513 785	7 473 862
Pārējie aizņēmumi	1 520 448	1 855 621	998 145
Atliktā darījuma samaksa	1 887 737	4 397 350	-
Līguma saistības	466 901	332 151	273 401
Parādi piegādātājiem un darbuzņēmējiem	8 137 604	4 810 368	10 854 720
Parādi piegādātājiem un darbuzņēmējiem saistītajām pusēm	635 507	-	-
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	1 724	682 990	44 405
Nodokļi un valsts sociālās apdrošināšanas obligātās iemaksas	1 461 533	1 114 754	743 032
Nākamo periodu ieņēmumi	575 136	94 457	94 457
Citi uzkrājumi	179 870	192 056	100 121
Citas saistības	610 356	491 042	495 589
Uzkrātās saistības	2 119 279	1 872 505	1 588 550
KOPĀ Īstermiņa kreditori	36 546 614	35 671 267	33 339 202
KOPĀ KREDITORI	125 933 795	111 765 412	84 470 581
KOPĀ PASĪVS	178 747 748	167 126 354	132 010 434

FINANŠU ATRUNAS

(neauditēts) EUR

2026. gada jūnija beigās AS Storent Europe ir izpildījusi finanšu atrunas.

	30.06.2026	31.03.2026	31.12.2025
	SFPS rādītāji	SFPS rādītāji	SFPS rādītāji
Emitētas obligācijas	39 598 000	38 716 536	38 619 337
Aizņēmumi no kredītiestādēm	20 976 261	13 782 434	8 934 995
Nomas saistības	23 230 491	22 708 736	22 296 158
Citi aizņēmumi	2 604 387	3 183 462	3 154 612
Ilgtermiņa saistības	86 409 138	78 391 168	73 005 102
Emitētas obligācijas	6 328 168	7 293 701	7 296 544
Aizņēmumi no saistītajām sabiedrībām	1 539 973	2 017 644	2 017 644
Nomas saistības	11 082 378	10 703 014	10 513 785
Citi aizņēmumi	1 520 448	1 530 922	1 855 621
Īstermiņa saistības	20 470 967	21 545 280	21 683 594
Nauda un naudas ekvivalenti	(1 817 878)	(1 589 170)	(4 444 551)
Neto parāds (saskaņā ar SFPS)	105 062 227	98 347 278	90 244 145
EBITDA 2025 kopā	24 946 116	24 946 116	24 946 116
EBITDA 2026 par periodu	9 967 609	3 831 338	-
EBITDA 2025 par periodu	(9 961 835)	(3 957 089)	-
Pro-Forma EBITDA 01.04.2025-31.03.2026	24 951 890	24 820 365	24 946 116
Neto parāds / Pro-forma EBITDA attiecība	4.21	3.96	3.62
Kopējais pašu kapitāls (saskaņā ar SFPS)	52 813 953	53 602 929	55 360 942
Saistības pret nekontrolējošās līdzdalības akcionāriem (ilgtermiņa) (saskaņā ar SFPS)	2 853 043	2 853 043	2 853 043
Kopējais pašu kapitāls un saistības pret nekontrolējošo līdzdalību (saskaņā ar SFPS)	55 666 996	56 455 972	58 213 985
Kopējie aktīvi (saskaņā ar SFPS)	178 747 748	170 355 354	167 126 354
Pašu kapitāla un saistību pret nekontrolējošo līdzdalību attiecība pret aktīviem	31%	33%	35%

*Visi 2025. gada salīdzinošie rādītāji ir atspoguļoti pro forma bāzē (non-IFRS), ietverot Connect Rentals tā, it kā tas Grupai būtu piederējis no salīdzināmā perioda sākuma. Pro forma rezultāti tiek prezentēti kā alternatīvs (ne-SFPS) snieguma rādītājs (ASR), tie atspoguļo darbības rezultātus pirms pārvērtēšanas ietekmes saskaņā ar IAS 16, lai sniegtu skaidrāku priekšstatu par pamata darbības rezultātiem.



STORENT
RENTAL EQUIPMENT EXPERTS

www.storentholding.com