STORENT
RENTAL EQUIPMENT EXPERTS

AS STORENT EUROPE STARPPOSMA ZIŅOJUMS

JŪLIJS – SEPTEMBRIS 2026





SATURS

VADĪBAS ZIŅOJUMS 3

VALDES PAZIŅOJUMS 10

KONSOLIDĒTAIS IENĀKUMU PĀRSKATS 11

KONSOLIDĒTĀ BILANCE 12

FINANŠU ATRUNAS 15

VADĪBAS ZIŅOJUMS

Storent misija ir **pārveidot nomas nozari, izmantojot inovācijas un ekspertīzi.** Mūsu nomas tehnikas ekspertu komanda piedāvā modernus risinājumus, kas maksimāli palielina efektivitāti, elastību un ilgtspēju mūsu klientiem. Storent grupā strādā 305 darbinieki un darbojas 34 nomas punkti sešās valstīs — 15 Latvijā, 9 Lietuvā, 4 Igaunijā, 3 Somijā, 1 Zviedrijā un 2 Amerikas Savienotajās Valstīs. Grupa ziņo par saviem rezultātiem divos galvenajos reģionos – Eiropā (apvienojot Baltijas un Ziemeļvalstis) un Amerikas Savienotajās Valstīs.

2026. gada 3. ceturkšņa rezultāti

Trešais ceturksnis tehnikas nomas nozarē parasti iezīmē aktīvās sezonas kulmināciju, kad nomas tehnikas parka noslogojums visā Grupā ir visaugstākais. Kopējie nomas ieņēmumi pieauga par 11,3% salīdzinājumā ar iepriekšējo gadu un sasniedza 17,4 miljonus eiro, savukārt nomas ieņēmumi no pašu tehnikas pieauga par 13,5% līdz 15,3 miljoniem eiro, atspoguļojot Grupas aktīvu bāzes turpmāku paplašināšanos un ASV darbības spēcīgo devumu. Kopējie ieņēmumi pieauga par 24,6% līdz 23,5 miljoniem eiro (2025. gada 3. ceturksnī: 18,9 miljoni eiro, pro forma), un būtisks šī pieauguma veicinātājs bija pārējie saimnieciskās darbības ieņēmumi 2,8 miljonu eiro apmērā (2025. gada 3. ceturksnī: 0,2 miljoni eiro) no mātes sabiedrībai izrakstītajiem rēķiniem par IT izstrādi, kā paskaidrots turpmāk. Neto apgrozījums, kas neietver Grupas iekšējos ieņēmumus, pieauga par 11,4% līdz 20,8 miljoniem eiro. 2026. gada pirmajos deviņos mēnešos kopējie ieņēmumi pieauga par 16,2% līdz 54,7 miljoniem eiro un neto apgrozījums – par 11,0% līdz 51,3 miljoniem eiro.

Kā atklāts 2025. gada pārskatā, Storent Europe pārdeva savu intelektuālo īpašumu mātes sabiedrībai Storent Holding Corporation, kas atrodas ārpus šī ziņojuma perimetra. Restrukturizācijas sakarā Storent grupas ietvaros tika ieviesta arī transfercenu politika, un 3. ceturksnī tika izrakstīti iekšējie rēķini par visiem 2026. gada deviņiem mēnešiem, kas izskaidro turpmāk aprakstīto attiecīgo ieņēmumu un izmaksu strauju pieaugumu:

- Storent Europe digitālā komanda (Digital Team) turpina strādāt pie intelektuālā īpašuma, veicot izstrādi, uzturēšanu, atjauninājumus, labojumus un citus IT darbus, un Storent Europe izraksta rēķinus Storent Holding Corporation par šo darbu. Šie rēķini tiek uzskaitīti pārējos saimnieciskās darbības ieņēmumos, kas 2026. gada 3. ceturksnī bija 2,8 miljoni eiro (2025. gada 3. ceturksnī: 0,2 miljoni eiro).

- Digital Team, kas pievienojās no Aston Baltic 2026. gada 1. aprīlī, kopā ar ASV komandas stiprināšanu arī izskaidro personāla izmaksu pieaugumu par 44% līdz 5,1 miljonam eiro.

- Savukārt Storent Holding Corporation izraksta rēķinus Storent Europe par intelektuālā īpašuma izmantošanu, tostarp par programmatūras kā pakalpojuma (SaaS) maksu, kas 2025. gadā tika uzskaitīta kā intelektuālā īpašuma amortizācija zem EBITDA. Šie rēķini tiek uzskaitīti pārējās saimnieciskās darbības izmaksās, kas pieauga par 2,9 miljoniem eiro līdz 4,5 miljoniem eiro (2025. gada 3. ceturksnī: 1,5 miljoni eiro).

Kopumā ieņēmumi no Digital Team darba, SaaS maksa un pieaugušās personāla izmaksas negatīvi ietekmē EBITDA, jo intelektuālā īpašuma amortizācija, kas iepriekš tika uzskaitīta zem EBITDA, tagad ir daļa no SaaS maksas virs EBITDA. Tāpēc 2026. gada EBITDA nav tieši salīdzināma ar 2025. gada rezultātu. EBITDA sasniedza 8,6 miljonus eiro un saglabājās 2025. gada 3. ceturkšņa līmenī (8,6 miljoni eiro), un EBITDA rentabilitāte bija 37% pret 45% (41% pret 46%, mērot pret neto apgrozījumu, neietverot pārējos saimnieciskās darbības ieņēmumus). Izmaksas 0,3 miljonu eiro apmērā, kas galvenokārt radušās saistībā ar notiekošo M&A darījumu un obligāciju emisiju juridiskajiem procesiem, ir uzskatāmas par vienreizējām. Deviņos mēnešos EBITDA sasniedza 18,6 miljonus eiro un saglabājās iepriekšējā gada līmenī (18,5 miljoni eiro), jo 11% neto apgrozījuma pieaugumu līdzsvaroja investīcijas cilvēkos un mārketingā Grupas izaugsmes atbalstam. Šie periodi nav tieši salīdzināmi, jo Storent pašlaik atrodas restrukturizācijas pārejas posmā, kā aprakstīts sadaļā par Grupas nākotnes attīstību.

EBIT bija 4,5 miljoni eiro salīdzinājumā ar 4,9 miljoniem eiro 2025. gada 3. ceturksnī, savukārt EBT sasniedza 1,9 miljonus eiro pret 3,2 miljoniem eiro 2025. gada 3. ceturksnī. Rādītāju attīstību zem EBITDA līmeņa ietekmēja aptuveni par 0,5 miljoniem eiro lielāks nolietojums, atspoguļojot Grupas atjaunoto un paplašināto aktīvu bāzi, un par 0,9 miljoniem eiro lielākas neto finansēšanas izmaksas pēc 2025. gada decembra obligāciju emisijas un ASV uzņēmuma iegādes finansēšanas. Deviņos mēnešos Grupa uzrādīja 0,4 miljonu eiro EBT zaudējumus salīdzinājumā ar 3,4 miljonu eiro peļņu salīdzināmajā periodā. EBITDA saglabājās stabila, savukārt nolietojums pieauga par 1,5 miljoniem eiro un neto finansēšanas izmaksas – par 2,2 miljoniem eiro, atspoguļojot nomas tehnikas parka paplašināšanos un Grupas izaugsmes finansēšanu. Vadība sagaida, ka paplašinātais nomas tehnikas parks, vienotā digitālā platforma ar jaunajiem MI risinājumiem klientu apkalpošanā un iekšējo procesu automatizācijā, kā arī spēcīgāka ASV klātbūtne veicinās rentabilitātes uzlabošanos.

Kopējais konsolidētais rezultāts (EUR)

Tūkstoši EUR	Q3 2026*	Vienreizējās korekcijas	Koriģēts Q3 2026	Q3 2025**	Starpība	Starpība %
Kopējie ieņēmumi	**23 526**		**23 526**	**18 876**	**4 651**	**25%**
Kopējie nomas ieņēmumi	17 446		17 446	15 672	1 774	11%
Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas	15 271		15 271	13 458	1 812	13%
Nomas ieņēmumi no splitrent	2 175		2 175	2 213	(38)	-2%
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(5 210)		(5 210)	(5 041)	(170)	3%
Personāla izmaksas	(5 102)		(5 102)	(3 538)	(1 563)	44%
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(4 831)	335	(4 496)	(1 549)	(2 947)	190%
Ieņēmumi / (zaudējumi) no vērtības samazināšanās pircēju un pasūtītāju parādiem	(124)		(124)	(193)	69	-36%
EBITDA	**8 260**	**335**	**8 594**	**8 554**	**40**	**0%**
EBITDA %	*35%*		*37%*	*45%*	-	-
Nolietojums un amortizācija	(4 114)		(4 114)	(3 652)	(463)	13%
EBIT	**4 145**	**335**	**4 480**	**4 902**	**(422)**	**-9%**
EBIT %	*18%*		*19%*	*26%*	-	-
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	5		5	143	(138)	-97%
Procentu maksājumi un tamlīdzīgas izmaksas	(2 615)		(2 615)	(1 876)	(738)	39%
EBT	**1 536**	**335**	**1 870**	**3 168**	**(1 298)**	**-41%**
EBT %	*7%*		*8%*	*17%*	-	-

** Visi 2026. gada rādītāji ir atspoguļoti kā alternatīvie snieguma rādītāji (ne-SFPS), ņemot vērā 16. SGS pārvērtēšanas ietekmi un vienreizējās korekcijas.*

***Visi 2025. gada salīdzinošie rādītāji ir atspoguļoti pro forma bāzē (non-IFRS), ietverot Connect Rentals tā, it kā tas Grupai būtu piederējis no salīdzināmā perioda sākuma. Pro forma rezultāti tiek prezentēti kā alternatīvs (ne-SFPS) snieguma rādītājs (ASR), tie atspoguļo darbības rezultātus pirms pārvērtēšanas ietekmes saskaņā ar IAS 16, lai sniegtu skaidrāku priekšstatu par pamata darbības rezultātiem.*

Stratēģiskā un operatīvā attīstība

2026. gada pirmajos deviņos mēnešos Storent turpināja īstenot savu investīciju programmu, ieguldot 14,2 miljonus eiro nomas tehnikas parkā Eiropā un 10,9 miljonus ASV dolāru Amerikas Savienotajās Valstīs, kā arī 3,2 miljonus ASV dolāru Storent digitālajā ekosistēmā, atbalstot iRMS kā Grupas pamata darbības sistēmas tālāku attīstību un integrāciju. Paplašinātais nomas tehnikas parks veicināja nomas ieņēmumu no pašu tehnikas pieaugumu par 8,4% Eiropā un par 27,2% Amerikas Savienotajās Valstīs trešajā ceturksnī.

2026. gada septembrī Storent Europe veiksmīgi īstenoja publisko obligāciju piedāvājumu, piesaistot 12,96 miljonus eiro un pārsniedzot plānotos 10 miljonus eiro. 11,5 miljoni eiro tika piesaistīti kā jauni darījumi no vairāk nekā 1 200 investoriem (71% privātie, 29% institucionālie), un tos papildināja 1,5 miljoni eiro, kas apmainīti pret 2026. gada septembrī dzēšamajām obligācijām. Jaunās obligācijas tiks dzēstas 2030. gada 17. martā, un kupona likme saglabājās 10% apmērā. Tā kā emisijas mērķis bija refinansēšana, ieņēmumi tika izmantoti iepriekšējās emisijas atmaksai tās dzēšanas termiņā 2026. gada 21. septembrī un vispārējām korporatīvām vajadzībām.

2026. gadā Storent Europe pakāpās par 24 vietām Latvijas vērtīgāko uzņēmumu TOP 101 reitingā, pārvietojoties no 67. uz 43. vietu un iekļūstot Latvijas 50 vērtīgāko uzņēmumu skaitā. Uzņēmuma vērtība palielinājās par vairāk nekā pusi – par 53% līdz 153,5 miljoniem eiro (Prudentia & Nasdaq Riga, 2026). Šis rezultāts ir spēcīgs neatkarīgs apliecinājums Grupas izaugsmes modelim, kas apvieno Eiropas biznesa stabilo attīstību ar veiksmīgo paplašināšanos Amerikas Savienotajās Valstīs.

2026. gada 3. ceturksnī Grupa ieviesa "Storent AI Assistant", kas ļauj klientiem rakstiski vai mutiski jebkurā diennakts laikā izklāstīt sava projekta vajadzības, saņemt tehnikas ieteikumus, pārbaudīt tehnikas pieejamību un piegādes izmaksas, kā arī veikt pasūtījumu. Sākot ar 2026. gada oktobri Baltijas valstīs darbojas MI zvanu aģenti, savukārt iekšējais MI aģents tiek izmantots visā Eiropas Savienībā. Turklāt Baltijas valstīs un ASV darbojas uz MI balstīta piegādātāju rēķinu apstrādes automatizācija. Zvanu aģenti apkopo datus, lai novērtētu kvalitāti un konversiju, pirms tie tiek iekļauti centrālajā klientu tālruņa numuru plūsmā. Ceturtajā ceturksnī plānots ieviest ASV zvanu aģentu un privātā tīmekļa MI logrīku, kā arī aizsākt uz MI balstītu tehnisko pasūtījumu apstiprināšanu.

Pārskats pa reģioniem

Eiropa (EUR)

Tūkstoši EUR	Q3 2026*	Vienreizējās korekcijas	Koriģēts Q3 2026	Q3 2025	Starpība	Starpība %
Kopējie ieņēmumi	**18 252**		**18 252**	**14 968**	**3 284**	**22%**
Kopējie nomas ieņēmumi	12 952		12 952	12 133	820	7%
Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas	11 018		11 018	10 166	853	8%
Nomas ieņēmumi no splitrent	1 934		1 934	1 967	(33)	-2%
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(4 428)		(4 428)	(4 389)	(39)	1%
Personāla izmaksas	(4 003)		(4 003)	(3 076)	(927)	30%
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(3 814)	224	(3 590)	(1 420)	(2 170)	153%
EBITDA	**6 007**	**224**	**6 232**	**6 083**	**149**	**2%**
EBITDA %	*33%*	-	*34%*	*41%*	-	-
Nolietojums un amortizācija	(3 330)		(3 330)	(3 118)	(212)	7%
EBIT	**2 678**	**224**	**2 902**	**2 965**	**(63)**	**-2%**
EBIT %	*15%*	-	*16%*	*20%*	-	-
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	5		5	132	(127)	-96%
Procentu maksājumi un tamlīdzīgas izmaksas	(2 289)		(2 289)	(1 900)	(389)	20%
EBT	**393**	**224**	**617**	**1 196**	**(579)**	**-48%**
EBT %	*2%*	-	*3%*	*8%*	-	-

** Visi 2026. gada rādītāji ir atspoguļoti kā alternatīvie snieguma rādītāji (ne-SFPS), ņemot vērā 16. SGS pārvērtēšanas ietekmi un vienreizējās korekcijas.*

2026. gada 3. ceturksnī Eiropas reģions uzrādīja kopējos nomas ieņēmumus 13,0 miljonu eiro apmērā, kas ir par 6,8% vairāk nekā 12,1 miljons eiro 2025. gada 3. ceturksnī. Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas pieauga par 8,4% līdz 11,0 miljoniem eiro, atspoguļojot efektīvu tehnikas izvietošanu un 2025. un 2026. gadā veikto investīciju devumu. Savukārt nomas ieņēmumi no pārnomātās tehnikas saglabājās stabili 1,9 miljonu eiro līmenī atbilstoši Grupas stratēģijai prioritāti piešķirt savas tehnikas nomai, kas nodrošina augstāku rentabilitāti. Kopējie ieņēmumi 18,3 miljonu eiro apmērā ietver arī pārējos saimnieciskās darbības ieņēmumus 2,8 miljonu eiro apmērā no Digital Team darba pie mātes sabiedrībai piederošā intelektuālā īpašuma. Kā skaidrots iepriekš, restrukturizācijas rezultātā SaaS maksa par intelektuālā īpašuma izmantošanu tagad tiek uzskaitīta pārējās saimnieciskās darbības izmaksās. Šīs izmaksas pieauga par 2,2 miljonu eiro, ko noteica gan SaaS maksa, gan lielāki mārketinga izdevumi, tostarp saistībā ar obligāciju emisiju. Savukārt personāla izmaksas pēc Digital Team pārņemšanas pieauga par 30%. Līdz ar to 2026. gada EBITDA 6,2 miljonu eiro apmērā (2025. gada 3. ceturksnī: 6,1 miljoni eiro) un EBITDA rentabilitāte 34% apmērā (2025. gada 3. ceturksnī: 41%; 40% pret 41%, aprēķinot pret neto apgrozījumu) nav tieši salīdzināmas ar iepriekšējā gada rezultātiem. EBIT sasniedza 2,9 miljonus eiro, bet EBT bija 0,6 miljoni eiro. Šos rādītājus ietekmēja lielākas finansēšanas un nolietojuma izmaksas pēc nomas tehnikas—parka atjaunošanas.

Eiropas tirgus attīstības tendences ir labvēlīgas Grupas izaugsmes perspektīvām. Saskaņā ar Eiropas Nomas asociācijas (ERA) un KPMG datiem (2026, 5. lpp.) Eiropas tehnikas nomas tirgus 2026. gadā sasniegs 35,5 miljardus eiro, un tā izaugsmes temps 2027. gadā paātrināsies no 1,6% uz 2,0%. Somijā nomas apgrozījums 2026. gadā, kā lēš, pieaugs par 4,3%, ko veicinās investīcijas datu centros, aizsardzības nozarē un infrastruktūrā (ERA & KPMG, 2026, 75.–76. lpp.). Taču Storent darbība Eiropā aug straujāk nekā tirgus: uzņēmuma kopējie ieņēmumi Eiropā 2026. gada pirmajos deviņos mēnešos pieauga par 8% salīdzinājumā

ar iepriekšējo gadu, kamēr prognozētā tirgus izaugsme 2026. gadā sasniegs 1,6%.

Baltijas valstīs pieprasījumu joprojām veicināja aizsardzības, enerģētikas un infrastruktūras projekti, tostarp Rail Baltica. Lai optimizētu Grupas darbību Eiropā, finanšu gada beigās tiks pārtraukta darbība Zviedrijā, nodrošinot esošo projektu pabeigšanu atbilstoši noslēgto līgumu termiņiem. Zviedrijas darbība 2026. gada pirmajos deviņos mēnešos veidoja tikai aptuveni 4% no Eiropas kopējiem ieņēmumiem. Vadība sagaida, ka darbības slēgšana uzlabos Grupas kopējos rezultātus, samazinot izmaksas un uzlabojot tehnikas parka pārvaldību. Zviedrijā esošā tehnika tiks pārdalīta starp pārējām Grupas darbības valstīm, lielāko tās daļu novirzot uz Somiju. Paredzams, ka tas veicinās augstāku tehnikas noslogojumu un uzlabos rentabilitāti.

Amerikas Savienotās Valstis (USD)

Tūkstoši USD	Q3 2026*	Vienreizējās korekcijas	Koriģēts Q3 2026	Q3 2025*	Starpība	Starpība %
Kopējie ieņēmumi	**6 124**		**6 124**	**4 564**	**1 560**	**34%**
Kopējie nomas ieņēmumi	5 171		5 171	4 134	1 037	25%
Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas	4 893		4 893	3 846	1 047	27%
Nomas ieņēmumi no splitrent	278		278	288	(10)	-4%
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(908)		(908)	(761)	(147)	19%
Personāla izmaksas	(1 276)		(1 276)	(540)	(736)	136%
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(1 307)	127	(1 180)	(377)	(803)	213%
EBITDA	**2 632**	**127**	**2 760**	**2 886**	**(127)**	**-4%**
EBITDA %	*43%*		*45%*	*63%*	-	-
Nolietojums un amortizācija	(911)		(911)	(623)	(287)	46%
EBIT	**1 722**	**127**	**1 849**	**2 263**	**(414)**	**-18%**
EBIT %	*28%*		*30%*	*50%*	-	-
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	0		0	13	(12)	-98%
Procentu maksājumi un tamlīdzīgas izmaksas	(378)		(378)	28	(406)	-
EBT	**1 345**	**127**	**1 472**	**2 304**	**(832)**	**-36%**
EBT %	*22%*		*24%*	*50%*	-	-

** Visi 2026. gada rādītāji ir atspoguļoti kā alternatīvie snieguma rādītāji (ne-SFPS), ņemot vērā 16. SGS pārvērtēšanas ietekmi un vienreizējās korekcijas.*

***Visi 2025. gada salīdzinošie rādītāji ir atspoguļoti pro forma bāzē (non-IFRS), ietverot Connect Rentals tā, it kā tas Grupai būtu piederējis no salīdzināmā perioda sākuma. Pro forma rezultāti tiek prezentēti kā alternatīvs (ne-SFPS) snieguma rādītājs (ASR), tie atspoguļo darbības rezultātus pirms pārvērtēšanas ietekmes saskaņā ar IAS 16, lai sniegtu skaidrāku priekšstatu par pamata darbības rezultātiem.*

2026. gada 3. ceturksnis bija ceturtais pilnais ceturksnis kopš ASV uzņēmuma Connect Rentals 70% daļu iegādes 2025. gada 30. septembrī. Kopējie ieņēmumi 2026. gada 3. ceturksnī pieauga par 34,2% līdz 6,1 miljonam ASV dolāru salīdzinājumā ar 4,6 miljoniem ASV dolāru 2025. gada 3. ceturksnī pro forma bāzē. Kopējie nomas ieņēmumi pieauga par 25,1% līdz 5,2 miljoniem ASV dolāru un nomas ieņēmumi no pašu tehnikas – par 27,2% līdz 4,9 miljoniem ASV dolāru. Šo izaugsmi veicināja pēc uzņēmuma iegādes veiktās investīcijas nomas tehnikas parka paplašināšanā, kā arī spēcīgais pieprasījums no atjaunojamās enerģijas nozares klientiem (+50%) un cauruļvadu nozares klientiem (+20%). Tikmēr nomas ieņēmumi no pārnomātās tehnikas saglabājās stabili 0,3 miljonu ASV dolāru līmenī.

EBITDA bija 2,8 miljoni ASV dolāru salīdzinājumā ar 2,9 miljoniem ASV dolāru 2025. gada 3. ceturksnī, un

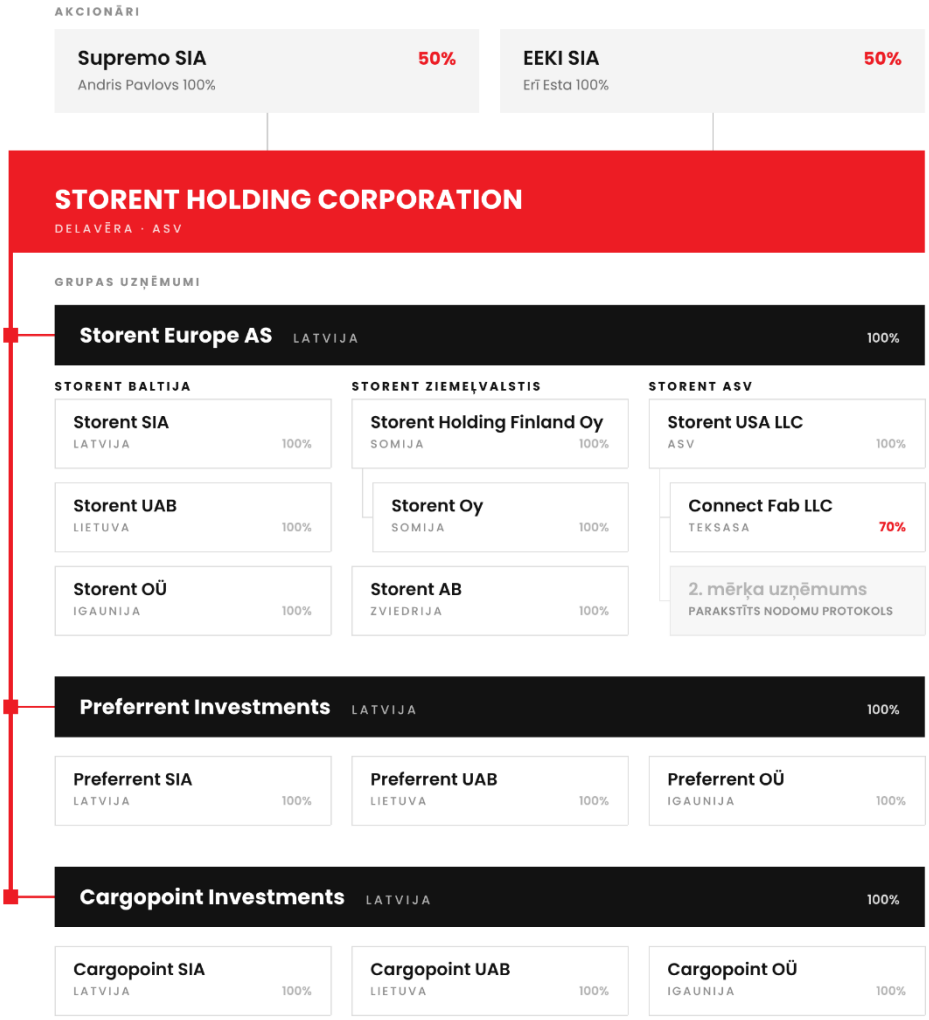
rentabilitāte bija 45% (2025. gada 3. ceturksnī: 63%), kas ir augstākā rentabilitāte starp Grupas reģioniem. Rezultātus ietekmēja mērķtiecīgas investīcijas izaugsmē. Stiprinot vietējo komandu un ieguldot cilvēkresursos, personāla izmaksas pieauga no 0,5 līdz 1,3 miljoniem ASV dolāru. Savukārt pārējās saimnieciskās darbības izmaksas pieauga par 0,8 miljoniem ASV dolāru līdz 1,2 miljoniem ASV dolāru, galvenokārt saistībā ar Storent grupas ietvaros izrakstīto SaaS maksu, kā arī paplašinātām mārketinga un biznesa attīstības aktivitātēm. Tā kā SaaS maksa tiek uzskaitīta virs EBITDA, rentabilitāte nav tieši salīdzināma ar 2025. gada 3. ceturksni. EBIT bija 1,8 miljoni ASV dolāru un EBT – 1,5 miljoni ASV dolāru, rādītāju attīstību zem EBITDA līmeņa ietekmējot augstākam nolietojumam un finansēšanas izmaksām, kas saistītas ar paplašināto nomas tehnikas parku un iegādi.

Grupas nākotnes attīstība

Storent uzsāk 2026. gada pēdējo ceturksni ar pabeigtu obligāciju refinansēšanu, paplašinātu nomas tehnikas parku, kā arī attīstītiem MI risinājumiem klientu apkalpošanā un iekšējo procesu automatizācijā. Perspektīvas 2027. gadam ir pozitīvas, jo tiek prognozēts, ka Eiropas nomas tirgus izaugsme paātrināsies. Eiropā Grupa koncentrēsies uz nomas tehnikas parka noslogojuma palielināšanu, stingru izmaksu kontroli un mērķtiecīgām investīcijām ar skaidru atdeves potenciālu. Pieprasījumu tirgū turpinās veicināt infrastruktūras, aizsardzības un enerģētikas projekti.

2026. gada oktobrī, pēc pārskata perioda beigām, Grupas mātes sabiedrība Storent Holding Corporation no Aston Baltic iegādājās Cargopoint un Preferrent grupas, no kurām katra sastāv no holdinga sabiedrības un darbības sabiedrībām Latvijā, Lietuvā un Igaunijā. Iegāde notiek Storent Holding Corporation īpašumtiesību struktūrā un atrodas ārpus šī ziņojuma perimetra. Tā ir daļa no restrukturizācijas procesa, ko Grupa īsteno, un apvieno šos saistītos uzņēmumus zem vienas mātes sabiedrības, veidojot skaidrāku īpašumtiesību struktūru.

Storent grupas struktūra 2026. gada 30. oktobrī:



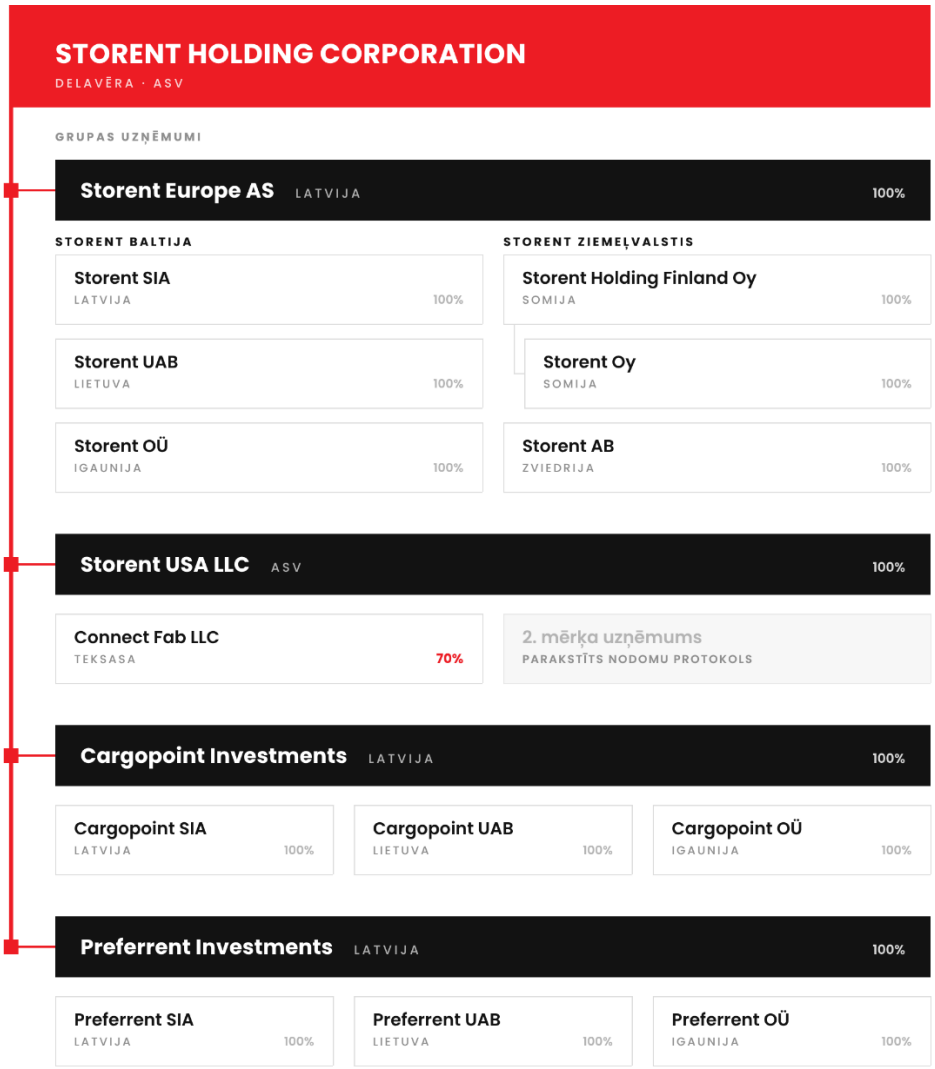
Amerikas Savienotajās Valstīs Storent turpinās īstenot savu divu tīklu izaugsmes stratēģiju. Turpinās arī darbs pie ASV holdinga komandas stiprināšanas un jauna mazākuma kapitāla investora piesaistes, lai atbalstītu nākamo izaugsmes posmu, tostarp iespējamus M&A darījumus.

Kad mazākuma kapitāla investora darījums tiks noslēgts, restrukturizācija turpināsies divos posmos, ievērojot obligāciju turētāju balsošanas procedūru:

- Pirmajā posmā, ja obligāciju turētāji sniegs nepieciešamo apstiprinājumu, obligāciju tvērums tiktu paplašināts, aptverot visu Grupu Storent Holding Corporation līmenī. Tādējādi obligāciju tvērumā tiktu iekļauti visi Grupas aktīvi, tostarp intelektuālais īpašums, kā arī konsolidētie finanšu rezultāti, kas atspoguļo Grupas faktisko darbības sniegumu.

- Otrajā posmā Storent Holding Corporation iegādātos Storent USA no Storent Europe, tādējādi nodalot Eiropas un ASV darbību. Restrukturizācijas rezultātā tiktu izveidota zemāk attēlotā Grupas struktūra.

Plānotā Storent grupas struktūra pēc restrukturizācijas:



VALDES PAZIŅOJUMS

2026. gada jūlija – septembra starpposma ziņojumā publicētā finanšu un cita papildinformācija ir patiesa un pilnīga. Konsolidētais finanšu pārskats sniedz patiesu un godīgu priekšstatu par faktisko finanšu stāvokli un darbības rezultātiem.

Audits konsolidētajiem finanšu pārskatiem ziņojumā par 2026. gada jūliju – septembri nav veikts.



Andris Pavlovs
Valdes priekšsēdētājs



Baiba Onkele
Valdes locekle

KONSOLIDĒTAIS PRO FORMA IENĀKUMU PĀRSKATS

(neauditēts) EUR

	2026 - Q3*	2026 - Q3	2026 - Q3	2025 - Q3**	2026 - 9 mēneši*	2026 - 9 mēneši	2026 - 9 mēneši	2025 - 9 mēneši**
	ASR	Vienreizējas korekcijas	Koriģēts ASR	Pro Forma ASR	ASR	Vienreizējas korekcijas	Koriģēts ASR	Pro Forma ASR
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
Neto apgrozījums	20 773 172	-	20 773 172	18 649 185	51 337 137	-	51 337 137	46 251 787
Pārējie saimnieciskās darbības ienākumi	2 753 303	-	2 753 303	226 345	3 325 742	-	3 325 742	777 573
Ieņēmumi kopā	**23 526 475**	**-**	**23 526 475**	**18 875 529**	**54 662 878**	**-**	**54 662 878**	**47 029 360**
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(5 210 106)	-	(5 210 106)	(5 040 568)	(13 898 246)	-	(13 898 246)	(13 136 655)
Personāla izmaksas	(5 101 926)	-	(5 101 926)	(3 538 440)	(13 329 055)	-	(13 329 055)	(10 495 666)
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(4 830 971)	334 811	(4 496 160)	(1 549 040)	(9 054 641)	574 644	(8 479 997)	(4 525 583)
Ieņēmumi/ (zaudējumi) no vērtības samazināšanas pircēju un pasūtītāju parādiem	(123 897)	-	(123 897)	(193 492)	(393 585)	-	(393 585)	(355 631)
EBITDA	**8 259 574**	**334 811**	**8 594 386**	**8 553 990**	**17 987 351**	**574 644**	**18 561 995**	**18 515 825**
EBITDA %	**35%**		**37%**	**45%**	**33%**		**34%**	**39%**
Nolietojums un amortizācija	(4 114 341)	-	(4 114 341)	(3 651 622)	(11 737 059)	-	(11 737 059)	(10 210 468)
EBIT	**4 145 234**	**334 811**	**4 480 045**	**4 902 369**	**6 250 292**	**574 644**	**6 824 937**	**8 305 357**
EBIT %	**18%**		**19%**	**26%**	**11%**		**12%**	**18%**
Procentu ieņēmumi un tamlīdzīgi ieņēmumi	4 937	-	4 937	142 613	30 947	-	30 947	370 670
Procentu maksājumi un tamlīdzīgas izmaksas	(2 614 645)	-	(2 614 645)	(1 876 351)	(7 207 622)	-	(7 207 622)	(5 303 571)
Peļņa / (zaudējumi) pirms nodokļiem	**1 535 526**	**334 811**	**1 870 337**	**3 168 631**	**(926 383)**	**574 644**	**(351 739)**	**3 372 456**
Peļņa / (zaudējumi) pirms nodokļiem, %	**7%**		**8%**	**17%**	**-2%**		**-1%**	**7%**
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	(59 001)	-	(59 001)	(40 915)	(123 058)	-	(123 058)	(96 976)
Peļņa/(zaudējumi) no darbības turpināšanas	1 476 525	334 811	1 811 336	3 127 716	(1 049 440)	574 644	(474 796)	3 275 480
Pārskata perioda peļņa/ (zaudējumi)	**1 476 525**	**334 811**	**1 811 336**	**3 127 716**	**(1 049 440)**	**574 644**	**(474 796)**	**3 275 480**

** Visi 2026. gada rādītāji ir atspoguļoti kā alternatīvie snieguma rādītāji (ne-SFPS), ņemot vērā 16. SGS pārvērtēšanas ietekmi un vienreizējās korekcijas.*

***Visi 2025. gada salīdzinošie rādītāji ir atspoguļoti pro forma bāzē (non-IFRS), ietverot Connect Rentals tā, it kā tas Grupai būtu piederējis no salīdzināmā perioda sākuma. Pro forma rezultāti tiek prezentēti kā alternatīvs (ne-SFPS) snieguma rādītājs (ASR), tie atspoguļo darbības rezultātus pirms pārvērtēšanas ietekmes saskaņā ar IAS 16, lai sniegtu skaidrāku priekšstatu par pamata darbības rezultātiem.*

KONSOLIDĒTĀ BILANCE

(neauditēta) EUR

AKTĪVS

	30.09.2026	31.12.2025	30.09.2025
ILGTERMIŅA IEGULDĪJUMI	**EUR**	**EUR**	**EUR**
Nemateriālie aktīvi			
Licences un tamlīdzīgas tiesības	13 424	21 301	26 633
Nemateriālo ieguldījumu izstrāde	-	-	6 807 186
Nemateriālā vērtība	23 849 696	24 346 895	18 635 768
KOPĀ Nemateriālie aktīvi	**23 863 120**	**24 368 196**	**25 469 587**
Pamatlīdzekļi			
Zemesgabali, ēkas un inženierbūves	396 471	343 537	159 679
Iekārtas un mašīnas	63 010 439	54 573 192	56 879 917
Pārējie pamatlīdzekļi	2 140 013	1 021 621	1 309 894
Pamatlīdzekļu izveidošana	-	-	1 237 066
KOPĀ Pamatlīdzekļi	**65 546 922**	**55 938 350**	**59 586 555**
Tiesības izmantot aktīvus (pamatlīdzekļi saskaņā ar finanšu līzinga un aizdevuma līgumiem)	**57 915 686**	**53 680 570**	**47 510 532**
Ilgtermiņa finanšu ieguldījumi			
Aizdevumi uzņēmuma akcionāriem	-	-	2 924 211
KOPĀ Ilgtermiņa finanšu ieguldījumi	**-**	**-**	**2 924 211**
KOPĀ ILGTERMIŅA IEGULDĪJUMI	**147 325 728**	**133 987 116**	**135 490 885**
APGROZĀMIE LĪDZEKĻI			
Krājumi	1 609 955	1 249 807	1 055 556
Debitori			
Pircēju un pasūtītāju parādi	11 716 826	8 631 264	10 781 054
Pircēju un pasūtītāju parādi no saistītām pusēm	18 109 281	15 261 000	-
Citi debitori	389 312	410 608	482 690
Nākamo periodu izmaksas	353 881	394 938	324 350
KOPĀ Debitori	**30 569 300**	**24 697 810**	**11 588 094**
Ierobežota nauda (escrow)	1 896 282	2 747 070	-
Nauda un tās ekvivalenti	5 980 745	4 444 551	1 330 876
KOPĀ APGROZĀMIE LĪDZEKĻI	**40 056 282**	**33 139 238**	**13 974 526**
KOPĀ AKTĪVS	**187 382 010**	**167 126 354**	**149 465 411**

KONSOLIDĒTĀ BILANCE

(neauditēta) EUR

PASĪVS

	30.09.2026	31.12.2025	30.09.2025
PAŠU KAPITĀLS	**EUR**	**EUR**	**EUR**
Daļu kapitāls	33 500 000	33 500 000	33 500 000
Rezerves:			
Patiesās vērtības rezerve	27 158 845	26 793 304	25 361 464
Reorganizācijas rezerve	(15 350 000)	(15 350 000)	(15 350 000)
Pārējās rezerves	26 774	26 774	26 774
Valūtas kursu pārvērtēšanas rezerve	(77 361)	123 823	(215 980)
Rezerve saistībā ar nekontrolējošo līdzdalību pārdošanas opciju	(2 853 043)	(2 853 043)	-
Uzkrāta peļņa:			
Uzkrāta peļņa / (nesegti zaudējumi)	3 211 971	5 247 740	6 809 242
Pašu kapitāls, kas attiecināms uz sabiedrības akcionāriem	**45 617 186**	**47 488 598**	**50 131 500**
Nekontrolējošās līdzdalības	8 604 623	7 872 344	-
KOPĀ PAŠU KAPITĀLS	**54 221 809**	**55 360 942**	**50 131 500**
KREDITORI			
Ilgtermiņa kreditori			
Emitētas obligācijas	51 346 712	38 619 337	30 259 332
Aizņēmumi no kredītiestādēm	18 811 084	8 934 995	-
Līzinga saistības	22 942 225	22 296 158	21 165 421
Citi aizņēmumi	2 352 122	3 154 612	13 802 379
Saistības pret nekontrolējošo līdzdalību akcionāriem	2 853 043	2 853 043	-
Nākamo periodu ieņēmumi	-	111 000	148 411
Atliktā nodokļa saistības	125 000	125 000	15 388
KOPĀ Ilgtermiņa kreditori	**98 430 185**	**76 094 145**	**65 390 931**
Īstermiņa kreditori			
Emitētas obligācijas	589 086	7 296 544	10 725 417
Aizņēmumi no kredītiestādēm	4 375 846	-	-
Aizņēmumi no saistītajām sabiedrībām	1 552 575	2 017 644	2 000 000
Līzinga saistības	11 743 018	10 513 785	8 474 138
Citi aizņēmumi	2 060 274	1 855 621	1 197 025
Atliktā darījuma samaksa	1 896 282	4 397 350	-
Līguma saistības	365 008	332 151	326 062
Parādi piegādātājiem un darbuzņēmējiem	5 990 643	4 810 368	7 417 054
Parādi piegādātājiem un darbuzņēmējiem saistītajām pusēm	1 497 673	-	-
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	50 916	682 990	-
Nodokļi un valsts sociālās apdrošināšanas obligātās iemaksas	1 505 491	1 114 754	1 120 778
Nākamo periodu ieņēmumi	161 812	94 457	75 752
Citi uzkrājumi	194 614	192 056	98 677
Citas saistības	577 977	491 042	506 805
Uzkrātās saistības	2 168 799	1 872 505	2 001 272
KOPĀ Īstermiņa kreditori	**34 730 016**	**35 671 267**	**33 942 980**
KOPĀ KREDITORI	**133 160 201**	**111 765 412**	**99 333 911**
KOPĀ PASĪVS	**187 382 010**	**167 126 354**	**149 465 411**

FINANŠU ATRUNAS

(neauditēts) EUR

2026. gada septembra beigās AS Storent Europe ir izpildījusi finanšu atrunas.

	30.09.2026 SFPS rādītāji	30.06.2026 SFPS rādītāji	31.03.2026 SFPS rādītāji	31.12.2025 SFPS rādītāji
Emitētas obligācijas	51 346 712	38 813 735	38 716 536	38 619 337
Aizņēmumi no kredītiestādēm	18 811 084	20 976 261	13 782 434	8 934 995
Līzinga saistības	22 942 225	23 230 491	22 708 736	22 296 158
Citi aizņēmumi	2 352 122	2 604 387	3 183 462	3 154 612
Ilgtermiņa saistības	**95 452 142**	**85 624 874**	**78 391 168**	**73 005 102**
Emitētas obligācijas	589 086	7 112 433	7 293 701	7 296 544
Aizņēmumi no kredītiestādēm	4 375 846	-	-	-
Aizņēmumi no saistītajām sabiedrībām	1 552 575	1 539 973	2 017 644	2 017 644
Līzinga saistības	11 743 018	11 082 378	10 703 014	10 513 785
Citi aizņēmumi	2 060 274	1 520 448	1 530 922	1 855 621
Īstermiņa saistības	**20 320 801**	**21 255 232**	**21 545 280**	**21 683 594**
Nauda un naudas ekvivalenti	**(5 980 745)**	**(1 817 878)**	**(1 589 170)**	**(4 444 551)**
Neto parāds (saskaņā ar SFPS)	**109 792 198**	**105 062 228**	**98 347 278**	**90 244 145**
EBITDA 2025 kopā	24 946 116	24 946 116	24 946 116	24 946 116
EBITDA 2026 par periodu	18 561 995	9 967 609	3 831 338	-
EBITDA 2025 par periodu	(18 515 825)	(9 961 835)	(3 957 089)	-
Pro-Forma EBITDA pēdējos 12 mēnešos	**24 992 286**	**24 951 890**	**24 820 365**	**24 946 116**
Neto parāds / Pro-forma EBITDA attiecība	**4.39**	**4.21**	**3.96**	**3.62**
Kopējais pašu kapitāls (saskaņā ar SFPS)	54 221 809	51 990 709	53 602 929	55 360 942
Saistības pret nekontrolējošās līdzdalības akcionāriem (ilgtermiņa) (saskaņā ar SFPS)	2 853 043	2 853 043	2 853 043	2 853 043
Kopējais pašu kapitāls un saistības pret nekontrolējošo līdzdalību (saskaņā ar SFPS)	**57 074 852**	**54 843 752**	**56 455 972**	**58 213 985**
Kopējie aktīvi (saskaņā ar SFPS)	**187 382 010**	**177 517 058**	**170 355 354**	**167 126 354**
Pašu kapitāla un saistību pret nekontrolējošo līdzdalību attiecība pret aktīviem	**30.5%**	**30.9%**	**33.1%**	**34.8%**

** Visi 2026. gada rādītāji ir atspoguļoti kā alternatīvie snieguma rādītāji (ne-SFPS), ņemot vērā 16. SGS pārvērtēšanas ietekmi un vienreizējās korekcijas.*

***Visi 2025. gada salīdzinošie rādītāji ir atspoguļoti pro forma bāzē (ne-SFPS), ietverot Connect Rentals tā, it kā tas Grupai būtu piederējis no salīdzināmā perioda sākuma. Pro forma rezultāti tiek prezentēti kā alternatīvs (ne-SFPS) snieguma rādītājs (ASR), tie atspoguļo darbības rezultātus pirms pārvērtēšanas ietekmes saskaņā ar IAS 16, lai sniegtu skaidrāku priekšstatu par pamata darbības rezultātiem.*


STORENT
RENTAL EQUIPMENT EXPERTS
www.storentholding.com